

我市前7个月经济运行稳中向好

本报讯(记者 李海)昨日,记者从市统计局获悉,今年前7个月,全市上下真抓实干、攻坚破局,有效应对各类风险挑战,积极破解发展难题,经济加快回升向好,发展韧性和活力持续增强。

今年前7个月,全市规模以上工业增加值同比增长4.8%,全市固定资产投资同比增长3.6%。其中工业

投资增长21.3%,新建商品房销售面积增长3.0%。

消费市场稳步回暖。今年前7个月,全市社会消费品零售总额654.24亿元,同比增长2.7%,其中限额以上单位消费品零售额增长2.9%。7月份,全市社会消费品零售总额同比增长2.6%,其中限额以上单位消费品零售额增长0.7%。

居民消费价格温和上涨。7月份,全市居民消费价格同比上涨1.0%。其中食品价格下降1.1%,非食品价格上涨1.5%;消费品价格上涨0.9%,服务价格上涨1.2%。1至7月,全市居民消费价格同比上涨1.0%。

总体来看,今年前7个月,全市经济运行总体平稳,但外部形势更

加复杂多变,国内供强需弱矛盾仍较突出,部分企业经营压力较大,经济稳中向好的基础还需加力巩固。下一阶段,要牢牢把握高质量发展这个首要任务,积极融入服务全国统一大市场建设,聚焦重点领域和关键环节,锚定目标任务加力攻坚,推动全市经济运行持续稳中向好。



□李庆庆 周瑞雪 游猛特

昨日,在固始县汪棚镇的田间地头,放眼望去,沉甸甸的稻穗压弯稻秆,连片稻田翻涌起金色稻浪,联合收割机往来穿梭,收割、脱粒、秸秆粉碎等工序一气呵成,农户们忙着装袋、转运,脸上洋溢着丰收的喜悦。

“去年再生稻收益不错,今年我多种了几亩。”汪棚镇肖岗村种植户霍炳洋一边将刚收获的稻谷装车,一边笑着说,“今年头季稻产量可观,收完头茬还能再收一季,一亩地能多一份收入,心里很踏实。”

再生稻,春天播一次种,插一次秧,头季水稻成熟收割后,利用稻桩重新发苗、长穗,再收一季。这种“一种两收”的种植模式,省工省力、效益可观,已成为当地农户增收的“金钥匙”。

据现场测产,今年汪棚镇再生稻头季长势喜人,每亩产量可达1500到1600斤。头季稻收割完成后,经过后续科学管护,再生季预计每亩还可收获稻谷300斤。

同样洋溢着丰收喜悦的,还有固始县张广庙镇。该镇统筹调配农机,全力推进收割作业,组织工作人员深入田间地头,向种植户讲解关键技术要点。扎实的工作举措是保障再生稻颗粒归仓的重要支撑。与往年凭经验追肥不同,今年在固始县农技专家指导下,该镇提前利用无人机喷施专用配方肥,既防止植株早衰,又促进再生芽萌发,为再生稻高产打下坚实基础。

“我们重点挖掘再生稻增产潜力,通过4项关键措施促进单产提升。”固始县农业技术推广服务中心副主任、高级农艺师祁玲介绍,“在头季稻茬收割前10天左右,通过无人机喷施专用促芽肥;推广应用窄履带、宽割台的专用收割机;在收割后5到7天,再追施以氮肥、钾肥为主的提苗肥,促进再生苗早生快发;重点防治纹枯病、稻飞虱等病虫害,减少危害。通过这4项关键措施落实,可让大部分区域再生稻实现两季吨粮田标准。”

据了解,固始县水稻播种面积常年稳定在180万亩,今年再生稻种植面积达28万亩。固始县农业农村局依托18个区域站,组织120名技术人员下沉一线,面对面、手把手教技术、解难题,开展一对一“保姆式”服务。全县将再生稻作为粮食增产的重要抓手,通过良种良法配套、农机农艺融合,让关键技术落到田间、见到实效。

稻浪翻滚,机声隆隆。固始县正用“一种两收”的生动实践,书写着粮食丰收的崭新篇章。

固始县：稻浪翻滚丰收忙

破除中梗阻 提升软环境

本报讯(记者 李春晓)为深入践行“人民电业为人民”服务宗旨,持续优化电力营商环境,近期,羊山供电公司与信阳市碧桂园生活服务集团股份有限公司信阳分公司签订居民居住区自用充电基础设施合作协议,通过企业联动优化办电流程,有效化解辖区新能源车充电桩报装手续烦琐、审批周期长等民生堵点,为小区居民绿色出行提供便利。

本次合作覆盖羊山新区碧桂园小区、碧桂园都荟学府、碧桂园黄金时代、碧桂园领墅4个住宅小区,惠及2399户业主。此前,小区居民办理私人充电桩报装手续流程复杂、环节较多,需要提前向物业提交申请,开具允许施工证明,再携带多项资料前往供电部门申报。依托本次合作协议,上述4个小区自有产权车位业主,无须逐户向物业申请出具允许施工证明,仅需携带个人主体身份证明、车位产权证明、车辆购置证明三类材料,即可直接向供电公司提交报装申请,真正实现“少跑腿、

快办理”。

为保障此协议落地生效,双方建立常态化联动工作机制。信阳市碧桂园生活服务集团股份有限公司信阳分公司负责做好小区现场管理、场地条件确认、施工配合等内部保障工作,全力配合充电桩标准化施工建设;羊山供电公司负责统一受理居民报装业务、现场勘查、方案制定、装表接电及后续用电保障,全程提供专业化、标准化供电服务,确保充电桩合规有序安装、安全稳定投用。

此次深度合作,是羊山供电公司优化电力营商环境、用心解决

群众难题的生动实践。通过机制创新与流程革新,切实打通居民充电桩报装服务“最后一公里”,把民生堵点变为服务亮点,持续提升群众用电获得感、幸福感、安全感。

下一步,羊山供电公司将坚守以人民为中心的发展思想,充分释放企业联动服务效能,不断扩大合作覆盖范围、优化便民服务举措、健全常态化服务机制,持续深耕电力营商环境建设,以优质电力服务赋能城市绿色低碳转型,为我市经济社会高质量发展注入强劲电力动能。

“视频办”助群众足不出户办成事

本报讯(路森)为有效破解县域政务服务层级衔接不畅、地域受限、群众办事奔波等难题,近日,息县立足群众和经营主体实际需求,创新推出政务服务“视频办”模式。

该模式依托线上数字化渠道,搭建远程可视化政务服务通道,推动政务服务从“群众上门跑”向“服务主动送”转变,切实打通政务服务“最后一公里”。

在平台建设方面,息县秉持低

成本、高效率、广覆盖的建设理念,无须群众下载专属App,依托微信等大众常用平台,快速搭建稳定便捷的可视化政务服务体系。同时,构建“县级政务大厅+乡镇便民服务中心”两级联动服务架构,将服务端口全面下沉,实现全县23个乡镇(街道)便民服务中心全覆盖。此举有效打破地域和层级服务壁垒,从根源上解决偏远群众往返县城办事奔波耗时的问题。

在服务优化方面,息县精准聚焦民生事项和企业高频办事需求,将社保医保、民生补贴、户籍备案等重点事项全面纳入“视频办”服务范畴。针对异地办事群众、老年人、孕产妇等群体办事难题,专门开通视频服务绿色通道,提供远程引导、材料预审、实时核验、全程帮办一体化服务,补齐线上政务服务短板,让群众办事更省心、更便捷。

此次改革不仅是服务方式的创新,更是政务服务理念与流程的深度重塑,推动传统政务服务向手机端、家门口延伸。“我们将持续扩容‘视频办’服务事项、优化服务流程、提升服务能力,擦亮便民利企政务服务品牌,为县域营商环境持续优化、经济社会高质量发展注入强劲动能。”息县行政审批和政务信息管理局相关负责人说。

□王凌云

在区域竞争日趋激烈的今天,各地比拼的早已不只是资源禀赋、区位优势,而是谁的服务更贴心、谁的治理更高效。软环境,已成为区域高质量发展的最硬竞争力。

服务效能、营商环境,直接影响企业投资意愿、人才集聚能力和创新活力。实践证明,政务服务创新能更好驱动发展提质增效。一方面,它直接降低制度性交易成本。

企业通过“高效办成一件事”节省的时间与人力成本,可更多投入到技术研发、市场拓展当中;群众通过“视频办”免去往返奔波之苦,能提升生活幸福感。另一方面,它能够塑造优质的城市服务品牌。当企业感受到“办事像网购一样便捷”,当群众体会到“服务像家人一样贴心”,城市的吸引力和美誉度自然持续攀升。

从更深层次看,软环境优化还能产生“虹吸效应”——优质要素(资本、技术、人才)会向治理高

效、服务优质的区域聚集,形成“服务优—企业聚—产业兴—经济强”的良性循环。这正是我市以政务服务创新撬动高质量发展的基本逻辑。

持续优化发展软环境,要下好“三步棋”:首先,要坚持用户导向。政务服务创新不能自说自话,而要深入调研企业、群众的真实需求,用小切口改革解决大问题。其次,要强化系统思维。打破部门数据壁垒,推动跨层级、跨领域协同,避免“数字孤岛”和重复建设。最

后,要注重长效机制。将创新成果固化为制度规范,防止“一阵风式改革”回溯。

未来,期待我们以更大魄力深化“放管服”改革,让“视频办”从“试点”变为“标配”,让“高效办成一件事”从“微观”成长为“风景”;更期待让服务温度成为信阳的城市气质,让治理精度成为信阳的发展名片。毕竟,在高质量发展的赛道上,谁能把软环境打造成硬实力,谁就能在时代竞争中赢得未来。



近日,光山县神山岭田园综合体森林温泉项目雏形初现、景致初成,虽尚未正式开放,已吸引不少游客前来拍照打卡。此处藏身于大别山北麓的森林康养胜地,将成为豫南又一休闲度假好去处。

史霞 摄

趣味运动聚邻里 和谐社区暖民心

本报讯(记者 张超)8月24日,羊山新区前进街道文汇社区联合辖区企业开展“汇民·汇声·汇色”亲子套圈趣味活动,以轻松欢乐的亲子邻里互动丰富辖区孩子的暑期生活,把贴心便民服务送到居民家门口。

活动现场气氛热烈,欢声笑语此起彼伏。社区与企业工作人员化身暖心陪伴者,耐心讲解游戏规则,维护现场秩序,并为参与者准备了丰富精美的奖品;孩子们屏气凝神、瞄准投掷,畅享游戏乐趣;家长们陪伴左右、相互交流,在轻松愉悦的氛围中熟悉彼此、拉近距离。

同时,该社区秉持便民惠民、寓教于乐的理念,将暑期安全科普、文明风尚培育等实用内容融入趣味互动环节,让孩子们在玩乐中学习安全知识、养成文明习惯,提升素养。

此次趣味活动,极大丰富了辖区居民的精神文化生活,为孩子们暑期时光增添了缤纷色彩,有效拉近邻里距离,营造和睦融洽的社区氛围。下一步,该社区将常态化开展接地气、暖人心、聚人气的邻里文体活动,优化便民服务,用心用情打造有温度、有活力的宜居幸福社区。

芡实田里蹚出致富路

(上接第一版)

“说实话,刚回来创业时,很多人并不看好。后来,事业一步步做起来,乡亲们有了稳定收入,这就是对我最大的认可。”张大喜言语朴实、语气平和。

如今,张大喜的直播间里,除了芡实,还有潢川空心贡面、卤甲鱼等本地特色农产品。这些都是从农户家中直接收购的,经过加工包装,销往全国各地。“我们做的就是中间环节工作,把农村土特产送上城市百姓的餐桌。”张大喜说。

对于未来发展,张大喜心中

有着清晰图景:游客一家来到崇福农场,爸爸钓鱼,妈妈钓虾,孩子在旁边采摘水果、蔬菜。“我希望崇福农场能成长为本地标杆性农业企业,这是我的奋斗目标。”说这话时,张大喜又回想起当初返乡创业的决定,“回家能陪伴父母,就像他们陪伴我长大一样。”

天黑了,张大喜位于县城的门店灯又亮了起来。他架好手机,街坊邻里围过来,直播间里来自天南海北的网友陆续涌入。这个曾经离开故乡的人,如今把根扎在芡实田里,带动更多人一起向上生长。

