

# 让青春的梦尽情飞扬

## 创新促创业 创业带就业

——市青年网络创业孵化中心发展侧记



陈凯在培训青年学员

□本报记者 马童

“传统方式的就业当然重要,创业也是就业的一种。”5月3日,市青年网络创业孵化中心主任陈凯对记者说,“青年创业初期更需要社会关注,因为他们社会阅历不足、起点不高,也更需帮扶。”

2014年起,陈凯开始致力于为青年群体解决网络创业过程中的技能、资金、项目、场地、网货、政策等问题。一年多的时间,发展团队成员40多人,有23人成功创业。

今年25岁的张天翼,前年大学毕业时也面临了和几百万大学毕业生一样的困境——就业难。他走进了青年网络创业孵化中心,开办了一家广告公司。

“这里免费为我提供办公室和一些办公设备,做电子商务,我连电脑都不用买。”张天翼说,“如果需要,中心还有机会支持启动资金。”

白手起家的张天翼开起了自己的广告公司,凭着辛苦运营,他很快拿下百家连锁超市门头设计的业务,和他的小团队兴奋不已。

陈凯说:“像他这种就可以说是创业成功了。有了业务,一步步开始发展壮大,开始带动更多的人就业。重要的是他们有能力走出网创中心的扶助,去影响和带动其他的青年创业。”

初创的公司在网创中心慢慢孵化,经营稳定孵化成型的公司就要离开网创中心,既为后来者让出位置,也为不断成长接受考验,适应正常的社会竞争。

聚鹰科技是一家专门从事网站建设、移动端APP开发和微信运营

的公司,今年29岁的公司创始人杨桢,18岁从军在部队呆了八年,2013年退伍后几经择业最终走上创业的道路。

“创业难!启动资金、办公场所、技能和人才都是大问题,很多时候先就栽在这些方面。”杨桢说,“租个标间办公一年的房租也在一万多,创业前期肯定需要业内人或者懂行的人的帮助,一起去把这个公司做起来,但是刚创业的小公司根本没有吸引力。”

入驻网创中心以后,半年多的孵化和经营,公司各项业务发展迅速,团队也从最初的6人发展到15人,一年下来营业收入突破百万,杨桢也主动地走出了网创中心。

回忆在网创中心的岁月,杨桢充满着感激:“这里为我提供项目、场所和人才培训,解决了我的后顾之忧。今天能从青年创业孵化中心走出来,真的非常感激那个地方。”

今天的信阳青年网络创业孵化中心已有了“河南省电子商务示范基地”“信阳市创业孵化示范基地”“信阳市电商协会会长单位”“信阳青年五四奖章集体”“信阳市青年文明号”等诸多荣誉。就在记者采访陈凯的时候,他还匆忙地要去参加第二天的颁奖座谈,2016年青年节他本人被评为“信阳市十大杰出(优秀)青年”。

陈凯说:“孵化意义上的网创中心,已形成‘政府引导、协会承办、企业运营、公益为主’的有效模式。当下的工作重心已由孵化企业向电商技能培训和人才培育转变,有了技能有了人才,青年人创业的孵化周期就大大缩短。”

## 我市媒体记者走进文新公司参观考察

本报讯(记者 孟磊)时值“五四”青年节,信阳媒体记者走进我市著名茶叶企业——信阳文新茶叶有限公司参观考察,了解该公司发展历程和管理经验。

在文新茶叶科技园,公司董事长刘文新向记者全面介绍了该公司的发展情况。据介绍,信阳文新茶叶有限公司是一家集种植、加工、销售、科研、茶文化于一体的省级农业产业化重点龙头企业,在全省率先实现茶叶加工的绿色化、产业化、工业化和标准化生产,被评为“全国青年文明号”“AAAA标准化良好行为”企业,连续6年被评为“全国茶叶行业百强”。

刘文新告诉记者,公司能有今天长足的发展,一方面靠的是党的好政策,一方面就是因为文新公司党支部的培养和关心下,以党建带团建,以团建促党建,团结和培养了一大批优秀的年轻人,使他们敢想敢干,勇于拼搏,不断成长进步,在岗位上展现了自己的青春风采。

随后,记者们参观了文新公司的茶山茶园。刘文新最后说,希望通过媒体将文新企业的好声音传播出去,树立好形象,传播正能量,既能促进文新公司实现快速良好发展,还能为推动我市茶产业的不断发展贡献出自己的青春力量。

□本报记者 马童

当下是一个广阔的时代,广阔到足以容纳所有人的梦想;这也是一个激越的时代,激越到每个人都能重拾燃烧的青春。

今天,大众创业、万众创新已成为潮流,我市一大批优秀青年放下传统自主择业机会,或是成为“互联网+”一族,借助互联网走上自主创业的道路,或是回到乡村农

场,点燃新时期的农业革新之火。在五四青年节到来之际,我们联系团市委,走访了我市几位优秀的创业青年,希望从他们令人振奋的成功中,寻找到闪光的青春力量,让这力量激励更多的人,激励整个社会为梦想燃烧。

一年多来,团市委全面实施了“互联网+青年行动计划”,创建运营信阳青年网络创业孵化中心,着力为免费为在校大学生、待业毕

业生和城乡创业青年开展网络创业提供意识引导、技能培训、集中孵化、联谊互助、跟踪指导、天使投资六大服务。一大批青年在这里找到了归属感,获取了自信力,演绎了创新、创业、就业的青春路。

“信阳市创业青年领军工程”的实施,使得无数有志青年得以脱颖而出,以市、县、乡三级创业青年领军人物协会体系为平台,更好地凝聚创业青年、挖掘创业

典型、营造创业氛围、搭建创业平台、开展创业实践、提升创业能力。创业青年领军人物组成的协会致力于做好招商引资工作,服务市委、市政府发展战略,成了我市打好“民智牌”的生力军。

在农业革新的背景下,完成学业的青年纷纷回归土地,或是以创新手段经营传统农业,或是发展特色种植,成为我市新型职业农民。而青年职业农民培训,也

成为团市委工作的重心,他们召开全市新型青年农场主代表座谈会,持续开展青年创业就业扶持计划,为全市培育新型农业经营主体探索路子、积累经验、提供示范,积极为青年创业提供金融服务,客观上助推了这些青年创业的成功。

只要梦想在,青春永在!不要辜负这个广阔而激越的时代,让青春梦想尽情飞扬吧!

# 青春放飞理想 智慧铸就辉煌

——记罗山县灵山茶业有限责任公司总经理易明宇



易明宇陪客商参观茶园

□本报记者 刘翔

他曾经有一份很好的工作,但他嫌那份工作太平淡,于是他放弃了那份轻松的工作,选择了自己创业。几年来,他用青春的朝气,创造了信阳茶界一个又一个奇迹:他和他的团队研发的“仙灵牌”绿茶在中国信阳茶文化节上屡获大奖,成为河南省十大名茶;2010年,他研制的“仙灵牌”信阳红一举夺得第四届中国(郑州)国际茶博会金奖、茶王两项桂冠。这个不甘平庸的年轻人就是

罗山县灵山茶业有限责任公司总经理易明宇,是“中原茶人”,罗山县优秀民营企业家、罗山县茶叶专业合作社社长、罗山县周党镇茶叶协会理事长,是一个掌管着几万亩生态示范茶园的年轻“茶场地主”。他,用“德”与“诚”在这片茶山相连、风生水起的地方,演绎着茶如人生的故事。

### 荒坡之上植仙叶

易明宇是土生土长的罗山县周党镇人,高中毕业后曾在中国人民解放军第一集团军侦察部队

服役,退伍后分配到罗山县公路局工作,这是一份让同乡和同龄朋友羡慕的工作。但他看到周党镇是信阳毛尖的主产区,但茶叶的种植和茶产业的发展都远远落后于其他乡镇。思维敏捷的易明宇从中嗅到了商机。于是,他辞去工作,回到家乡,流转土地,种植茶叶。他果敢地承包了该镇上万亩高岭荒山,种植茶苗,成为当时罗山县大手笔买山种茶第一人。

他多次现场勘察,跑遍了家乡大大小小的山林山场。为了达到茶园的设计要求和抢种时间,在开发茶园的日日夜夜里,他和工人们同吃同住,一干就是一个多月不下山。2006年,在企业扩大茶园种植面积、开辟茶山期间,他曾两天两夜未合眼,在挖掘机上一站就是四天!茶苗栽种季节,阴雨连连,易明宇和工人们冒雨抢种茶苗,连饭都顾不上吃,茶园的工人们也都说“年轻人能吃这种苦确实少见”。历经一番寒彻骨,换来茶园扑鼻香。在易明宇的坚持不懈和苦心经营下,早期开发的8000亩有机生态茶园如今已进入盛产期,付出终于有了回报。

目前,公司茶叶销售通过网络遍布全国各地。“仙灵”牌茶叶因品质好、价格低,深受消费者喜爱。此外,罗山县灵山茶业有限

任公司与浙江大茶茶奕宝茶叶科技有限公司联合,开发生产了茶多酚、超粉茶粉、袋茶等新产品,填补了信阳乃至河南茶产业领域的空白,大大增强了信阳茶产业的国际竞争力。

### 茶山之间筑品质

2010年年底,根据业务发展需要,经过多番实地考察,易明宇在罗山县周党镇再挥重笔,征得周党镇路征地37亩,重建厂房,引进先进制茶设备;在县城工业园区征地30余亩新建精品加工厂,从而成为当地第一个征地投资茶产业的实干家。

一手抓建设,一手抓管理。为适应绿色生态农业的发展,易明宇严格按照有机茶园的管理标准,修剪、精耕除杂,不使用任何化肥,不打农药,使茶叶在自然界纯天然生长,在源头上确保茶叶品质更佳。在茶叶炒制上,既积极应用先进技术,又继承和发扬传统制茶工艺。炒制的茶叶外形匀整,冲泡茶叶汤清叶绿,叶底完整,茶香浓郁,回味无穷。以质量求生存,靠诚信求发展。“一人富了不算富,共同富裕才算富”,务实能干的易明宇说,致富的最终目的是肥沃一方水土,造福一方百姓。

2009年5月,易明宇发起成立了以28位茶叶种植大户为骨干的联农茶叶专业合作社,走公司+基地+协会+合作社+农户之路。合作社成立后,按照统一规划、统一供种、统一指导、统一收购的“四统一”原则,不仅解决了茶农分散经营、茶叶品质参差不齐的问题,也增强了市场竞争力,增加了社员收入,实现了分散经营小农户与农产品大市场的有序对接。

为把利农惠民的政策落到实处,公司与合作社和浙江大学、信阳农业科学院、信阳农林学院等科研机构、高等院校建立了长期科研合作关系,聘请浙大教授杨贤强、汪叔雄、冯丽云,信阳农专教授郭桂义为技术顾问,利用多种形式无偿为茶农在科学种植、病虫害防治、品种改良、市场信息等方面提供技术指导和服务。合作社每年与社员进行分红。通过合作社的经营和管理,不但提高了社员的凝聚力和向心力,而且解放了生产力,提高了竞争力,最重要的是增加了茶农的收入。

除了带领乡亲们共同致富,易明宇还积极投身到公益事业中。他先后出资修路,投资优化乡镇基础设施,并为地震灾区积极捐款,是一个有爱心的民营企业

# 风雨创业路 心血铸辉煌

——记潢川县方正种植专业合作社理事长胡星

□本报记者 刘翔

2010年2月,他毅然辞去大学辅导员的工作,回乡自主创业。5年来,他带领潢川县方正种植专业合作社的社员们流转土地3000余亩,从事反季节无公害果蔬种植,食用菌生产与初加工,经济花木种植,农技推广,农产品电子商务等,使潢川县方正种植专业合作社成为全省规模较大,效益较好的合作社之一。

2011年,时任河南省委书记到潢川县调研时专门听取他的汇报,并鼓励他回乡创业是一条很好的路子,是一个正确的方向。

这个志愿返乡创业并受到时任省委书记充分肯定的年轻人,就是潢川县方正种植专业合作社理事长胡星。

2009年6月,胡星从郑州大学音乐学院毕业了,因有大学期间良好的成绩和优异的表现,胡星一毕业就留校做了一名高校辅导员。在大学当一名老师,这是一份多么让人羡慕的职业,但胡星并没有那么看重,而回报家乡这几个字却一直萦绕在他的心头。恰逢当时国家号召广大青年学子回乡自主创业,推进新农村农业产业化改革和美丽乡村建设,为此他怦然心动。他觉得人生的舞台就应该在家乡的农村,他有责任和勇气带领家乡的百姓共同富裕。

2010年2月,胡星辞职回到家乡,带动农户种植反季节、无公害果蔬。他借鉴“合作社+基地+农户”的科学经营模式,以合作社为依托,加快土地流转,扩大合作社规模,引导失地农民到合作社就

业;打造高效农业,促进产业升级,加快和加大特色农业的发展和壮大。五年来,合作社依托本地良好农业生态环境,坚持基地化、市场化、品牌化、生态化发展方向,不断取得新的突破:发展壮大食用菌项目。方正合作社利用合作社的技术优势,配合农户多年来的种植经验,因地制宜,开发新型和稳高产食用菌技术,不仅提高了食用菌的附加值,而且使食用菌产品成功进入信阳沃尔玛、新玛特、西亚、百佳、人人购物广场等超市,实际性达到了农超对接。合作社的果蔬产品除供应本县及周边县区外,还成功打入阜阳、六安等省外市场。截至目前,方正合作社拥有果蔬基地3个、苗木基地两个、食用菌基地三个、农药和良种销售及农技推广



胡星在农场里劳动

门市部一个、高产粮食核心区两个,所生产的反季节果蔬、食用菌成功注册“菁川果蔬”“菌子健”商标。2015年年产值突破2000万元,纯收入达到1200万元,社员人均收入增长10000元。

胡星也先后荣获河南省科普宣传先进个人、第16届河南青年五四奖章、全国青年致富带头人、全国大学生“创青春”创业金奖等殊荣。

谈到这几年的创业感受,胡星告诉记者,他始终感谢大学时导师曾经对他说过的一句话:“在城市有一个机遇,100个大学生都能看得见;在农村100个机遇,只有一个大学生看得见。年轻人就要凭着岁月赐予他们的年轻臂膀和满腔热情,全身心地投入到自己所追求的事业中去,在奉献中完善自己的生命,在奉献中实现人生的价值!”

# 未成年人是祖国的花朵 思想道德建设任重道远

