

惠战金秋 相约国庆

2015信阳金秋时尚生活展暨十一汽车展览会今日开幕

海马汽车寻找最美乡村活动在我市举行



图为活动现场。

本报记者 张继疆 摄

本报讯(记者 曹政 张继疆 刘远强)今天上午,由信阳豫楚文化传媒公司举办的“2015信阳金秋时尚生活展暨十一汽车展览会”在百花会展中心盛大开幕。在此次集结汽车、房产、相亲会于一体的会展上,不仅豪车领跑,众明星大咖助阵,而且还有精彩丰富的演艺环节,各参展车企也纷纷使出浑身解数,用最大的优惠回馈广大市民。相信在9月30日至10月2日乃至整个国庆小长假期间,广大信阳市民将度过一个难忘的“黄金周”。

为了最大限度地满足市民的购车需求,本届汽车展览会将展示丰富的汽车品牌,汇集本地最具实力和信誉的汽车经销商,为市民提供多类型、多档次的购车选择。在展会现场,大牌云集,如阿斯顿·马丁、宝马、沃尔沃、保时捷、特斯拉、路虎、凯迪拉克、吉普、克莱斯勒、长城、长安、力帆、风行、众泰、奇瑞、北汽幻速、北京汽车、野马、名爵、荣威、别克、雪佛兰、福特、上海大众、北京现代、东风悦达起亚、广汽传祺、广州本田、广汽丰田、东风日产、郑州日

产、长安马自达、海马汽车等。今年9月刚上市的众多新车,如全新锋范、楼兰、途胜、别克昂科威等车型将悉数亮相。同时,在2015年上半年汽车市场销售排行榜靠前的数款车型,如热销的“十万元级全民SUV”传祺GS4,堪称“全民家轿”的新桑塔纳、朗逸也将亮相展会,并以空前的优惠力度回馈广大消费者。10月2日,众泰大迈X5新车上市会将于车展现场举行,广大市民更可零距离感受大迈风采。此外,本届汽车博览会还在加大

回馈力度上狠下功夫。市民现场订车,可享受额外的2000元至4000元优惠,成功订车还将享受由车行天下汽车美容坊(申城大道市国税局东50米)赠送的价值800元的2次全车漆面、塑料件养护,100元第一现场行车记录仪优惠券等,由洗洋洋汽车维修美容中心(平桥区光明路三小对面)和车之港一站式汽车服务中心(107国道气象局旁边)免费赠送的全车精洗3次,让每一位准车主优惠到家。据统计,截至9月29日,通过《信阳日报》汽车周刊经典栏目“购车我

来帮”报名团购的市民已有十余名,涉及包括长安、长城、广州本田、野马等车型在内的近十个品牌。在展会期间,“购车我来帮”栏目QQ群、微信群、微信公众号“汽车信阳”以及热线电话18236279209等平台将全天候开通,将竭诚为您服务,帮助您购得心仪爱车,并带来更多优惠。



▲9月26日下午,北汽幻速信阳嘉汇4S店内高朋满座,欢声笑语,来自各地的准车主们济济一堂,参加该店与汽车之家联手举办的中秋限时团购会。在团购会上,北汽幻速主打的车型幻速S3、S2等车型空前让利,在厂价优惠的基础上,再赠送油补和礼物,引得众人纷纷出手。图为团购会上的订车抽奖现场。 本报记者 张方志 摄



▲9月26日上午,众泰汽车信阳浩发店举行了大迈X5媒体品鉴会暨二网合作签约会。在品鉴会上,信阳浩发店隆重介绍了众泰新车大迈X5,并推出了系列重大优惠活动,吸引了众多众泰车粉。图为信阳浩发店负责人为大迈X5揭幕。 本报记者 张方志 摄

▲9月26日,江淮“颜值+SUV”瑞风S2在信阳万山4S店隆重上市,凭借“高颜值、高智能、高人性化”的突出优势和实惠价格,超过210万人次同时围观的网络上市发布会成为本年度汽车市场的一大创举,更吸引了众多年轻人成为瑞风S2的粉丝。图为上市会活动现场。 本报记者 王红霞 摄

海马S5,是为自信青春、坚持志趣、热情探索的都市新玩家量身打造的“新智驱SUV”,由90后小天后吴莫愁倾情代言,在动力、安全、外观设计、舒适度、智能配置及操控体验方面均有优异表现,自上市以来,在市场上赢得了可观的销量,成为紧凑型SUV市场的畅销明星车型。

“海马S5青春力量·寻找最美乡村”由海马汽车从河南中原发起,活动时间从8月至10月。活动行经安阳、濮阳、开封、商丘、信阳、漯河、许昌、洛阳、焦作、郑州10市的县乡村,总行程3万公里,预计现场参与人数15000人次,活动累计受众200万人次。海马汽车旨在通过这种活动形式,与消费者进行面对面的产品巡游展示及文化交流,通过青春气息十足的活动环节,为中原父老乡亲们打造一场青春活力、实惠多多的购车盛宴。

据了解,“海马S5青春力量·寻找最美乡村”在信阳市区及周边村镇进行巡展,并于9月26日19时在信阳体彩广场进行定展,举行盛大欢唱及游戏互动活动。现场活力四射,充满青春气息,除精彩的嘉宾表演外,“全民大声唱”环节给音乐爱好者提供了一个登上省级电视台节目表现自我的机会,免费报名且无任何资质门槛,引发现场观众踊跃参与,主张“自在,无所不在”的

扫一扫 有惊喜

