

# 十一黄金假 购车大放“价”

## ——2015信阳金秋时尚生活展暨“十一”车展即将开幕

□本报记者 曹政 张继强 刘远强

看完9月3日振奋人心的阅兵,就将迎来2015年的国庆黄金周。9月30日,集结汽车、房产、家居、相亲会于一体的“2015信阳金秋时尚生活展”将在我市百花会展中心拉开序幕。届时,作为该项系列展之一的车展,不仅将为广大消费者提供便捷的选车、购车平台,而且将通过一系列的巡游、试驾、推介、演出等活动,使“文明出行我先行”的观念深入到每一位消费者心中,同时还有厂家促销以及商家促销,将为每一位即将成为车主的信阳市民,带来真正的实惠。

日前,记者从“2015信阳金秋时尚生活展”筹备处了解到,此次展览由信阳豫楚文化传媒公司主办,《信阳日报》、《信阳晚报》、《信阳手机报》、信阳新闻网等本地主流媒体大力支持。作为我市一年一度的室内大型展会,此次展会将启用百花会展中心4个室内展馆,总面积约15000平方米,届时约有30个汽车参展品牌,百余款车型,涵盖各个车型领域,应有尽有,将以全新的展会形式为大家呈现一场与众不同的车展盛宴。

同时,为了更好地回馈各位参展商,自8月20日起,《信阳日报》、《信阳晚报》、信阳新闻网全方位发布展会广告,电视台、电台、户外大牌广告、微信平台等其他招商宣传形式同步启动。在展会期间,不仅将开通直通会展中心的免费公交车线路,而且还会发放展会现场礼品券,更有200名信阳小记者学校的小记者每天现场采访。每天前500名观众,可以凭当日的《信阳日报》或《信阳晚报》到现场领取精美礼品1份。凡在会展现场扫描加载《信阳日报》或《信阳晚报》微信公众号者,亦可获得礼品1份。

同时,关注并转发“汽车信阳”公众号有关“2015信阳金秋时尚生活展”的网友,将有机会获得更多礼品,转发文章即送20元南郊加油券一张(限50张),连续转发活动3天送高档玻璃杯一个(限10个),转发活动积攒100人气送价值299元行车记录仪一台(限5台)。

本期天关注

□张继强

100辆品牌汽车,以市场价的5折价格限时抢购,最终以市场价7.5折的成交均价全部成交,一切都在线上完成,这是不久前一份来自阿里汽车电商“新车5折拍”品牌汽车特卖活动的实验成绩单。在刚被称为“四线城市”的小城信阳,整个8月,信阳的各品牌汽车4S店也都在见证插销般地以各种理由和噱头开展促销活动。然而,面对来势汹汹的电商降价促销,传统4S店,尤其是身处地级市的4S店几乎不可能拿到低于8折的销售价格。那么,问题来了,电商和车商,汽车销售到底哪家强?

据中国汽车流通协会发布数据:2015年1月至4月,库存预警指数分别为61.9%、50.9%、67.5%、60.5%,始终处于警戒线水平之上。截至4月,经销商库存预警指数已经连续7个月高于50%。在中国各大制造业行业发生的库存积压问题,同样发生在汽车行业,而这也是阿里启动“新车5折拍”品牌汽车特卖的契机所在。据报道,荣威、MG、别克、雪佛兰、凯迪拉克、上海大众、宝骏等十个品牌已迅速与“新车5折拍”项目达成厂家直供的战略合作意向,依托淘宝网平台,持续为消费者提供品牌汽车5折拍的特卖服务。那么,问题又来了,电商和车商,消费者到底会如何选择?

1999年的9月3日,中国第一次72小时网络生存测试大幕拉开,参与者只能凭一台可上网的电脑、一条上网的电话线路,取得足够的食物与生活必需品,顺利度过72小时。试验成功后,就有媒体称“互联网时代已经到来”。然而,在经历了2000年前后的第一次互联网泡沫破灭后,直到2003年非典后,出行受限制的先决条件,加上逐渐兴起的物流业,才让互联网生存成为可能,从而淘宝、京东、唯品会等电商才迎来了蓬勃的发展期。这里始终有一个制约电商发展的瓶颈——物流,无论电商能拿到怎样的低价,商品如何从仓库到达消费者手中,这始终是一个最难解决的问题。所以,问题还是会来,就算“新车5折拍”的所有车都是通过支付宝付款,直接到相应4S店提车,尽管目前是成交率100%,零退货零投诉,但作为耐用消费品,车不仅要开,还得要保养,那么电商与车商,消费者又该如何选择呢?

《笑傲江湖》里的华山派,分为剑宗和气宗,剑宗坚持武功之道,应以剑术为主,气宗则坚持应以气功为主。在笔者看来,电商与车商之争就仿佛剑宗与气宗之比:电商招式频出,促销花样繁多,极易在一段时间内取得非常好的销售业绩;车商则需要始终以实体服务为主打,勤修服务之功,靠着积累的维修用户的口碑相传,才能形成稳定的业绩增长。

笔者曾参加过某银行在信阳浉河区浉河镇镇开办的营业点揭牌仪式,这是打通金融服务“最后一公里”的一次尝试——在几乎每人都有网上银行、手机银行的年代,如此的服务,确实令人感到很贴心。同样,从市区到信阳汽车4S店较为集中的312国道平桥段,差不多是三公里到十公里,而这最后的三公里,也正是电商和车商争夺的最后一块阵地。正如小说中只有打通任督二脉才能成为绝顶高手,打通这服务的“最后一公里”,才能最终笑傲车市。

那么,最后一个问题来了,在即将举办的“十一”车展上,“信阳首届十大金牌维修技师”究竟会花落谁家?哪个门派的掌门大师兄能够最终脱颖而出呢?

大众评说

### 零利率、零手续费、低首付 公务员买车从此无压力

你不必为买车的月供发愁了,你也不必为买车的高利率负担而苦恼了。公务员买车从此不再有了压力了:信阳取翔公司与中国银行、工商银行携手推出的针对全市公务员分期购车专享方案(含教师、医生等事业单位)正式出台。按这一方案,凡公务员购车均可享受零利率、零手续费、低首付政策,且手续简单便捷。

这一专享方案让公务员买车不再承担额外负担。另外,全款购车或购买车辆保险还可以再享优惠,并赠送同等价值的商品。

相关方案敬请详询您的专属服务顾问。  
信阳取翔公司——汽车分期付款专业机构  
电话:0376-3063333 15194465559  
地址:信阳市312国道钱粮加油站向东1000米路南。

扫一扫 有惊喜



欢迎扫描二维码,关注“汽车信阳”,参与话题互动,“安全驾驶,文明开车”,各位小伙伴,遇到碰瓷儿的、加塞儿的、闯红灯的家伙,你可以拍下不文明驾驶行为,戳开“汽车信阳”微信公众号,发图,我们和680多万市民为共建“文明信阳”一起声讨他!并向不文明驾驶行为“Say no”。

## “天生无畏”奔驰GLA SUV征服之旅信阳站收官

枯燥的现实磨灭了你的意志,当单调的生活冲淡了你的梦想,当你在纷繁的都市中渐渐遗失了自我,你是否想过抛开世俗的禁锢,听从心的方向,去追寻人生的意义。8月28日,奔驰全新GLA SUV“天生无畏 征服之旅”澎湃而来,激情登陆信阳。

游第一天从百花园开始,沿新七大道进入北京路,从东方红大道到西亚和美,过关桥,沿沿河道上虹桥,进入南湖路,过师院,驶入南湖湖景区,从茗阳阁回到平桥,在世纪广场、平山塔,都留下了GLA SUV的车影。巡游第二天安排的是媒体试驾,目的地是素有“中国最美乡村”之称的郝堂村。两天活动下来,奔驰GLA SUV所到之处,不时能

听到路人手机的拍照声和“啧啧”赞叹声。

2014年12月16日晚,“天生无畏”全新梅赛德斯-奔驰地区GLA SUV在上海世博创意园征服上市!率先推出GLA 200与GLA 260 4MATIC两款新车型,售价分别为28.98万元及39.8万元,以全面提升的高规格设计品质与性能表现引领前卫时尚。作为梅赛德斯-奔

在紧凑型车家族中的第四款力作,全新GLA SUV集凌厉前卫外观、灵巧的操控性能与独到的越野性能于一身,将强劲的运动精神和轻松的舒适闲趣潇洒融合,不羁于时尚且不止于动感,以一种“天生无畏”之势淋漓尽致诠释紧凑型SUV的未来发展趋势。

奔驰GLA 200车型装备1.6升涡轮增压发动机,功率输出可达115千瓦(156马力)。GLA 260 4MATIC车型则搭载了2.0升涡轮增压直喷发动机,可实现155千瓦(211马力)的输出功率,标配7速双离合自动变速箱(7G-DCT),兼具舒适性运动性,百公里加速时间低至7.1秒,最高时速可达230公里/小时,同时标配ECO启动/停止功能,实现了卓越的效率,并带来畅快淋漓的驾驭体验。



8月29日下午,中国和谐控股(信阳)豪华车维修中心举办了新沃尔沃XC90信阳地区首发上市会。在上市会上,中国和谐控股(信阳)豪华车维修中心向来宾们详细介绍了来自北欧的豪华SUV——新一代沃尔沃XC90的各项先进性能。图为上市会现场。

本报记者 曹政 摄



8月29日夜,百花园夜跑的人群中多了一队年轻而又富有朝气的人群,他们在美女旗手的带领下,一路小跑,挥洒汗水。据了解,这一幕是东风日产信阳威通店发起的新楼兰“兰夜炫跑”活动,参与者为新楼兰车主和东风日产信阳威通专营店员工,活动旨在让大家强身健体,释放激情,缓解压力。图为活动现场。

本报记者 曹政 摄



8月29日上午,野马汽车信阳腾跃店开展了盛大的百人团购会,野马汽车的众多粉丝齐聚一堂,对野马汽车进行更深入的了解和熟悉,同时对刚刚上市的T70先睹为快。在劲歌热舞、功夫杂技、抽奖拍卖等一系列活动的带动下,团购会现场气氛异常火热,图为现场的订车抽奖环节。

本报记者 张方志 摄



8月29日下午,信阳长城汽车4S店举行了隆重的团购团购会,吸引了数百名长城汽车的粉丝前来围观。由于当天购车优惠力度大,礼品送不停,众多长城汽车的粉丝纷纷出手,将心仪之车购下。据了解,当天下午,在团购会现场订车数量近百台,完美展示了长城汽车在人们心目中的受欢迎程度之高。图为车主们上台领取精美礼品。

本报记者 张方志 摄



8月29日夜,广汽传祺信阳俊海店举办了传祺之夜首届音乐啤酒烧烤节,邀约广大传祺车主和有意购买传祺汽车的准车主们一起享受啤酒的清爽和烧烤的乐趣,并在美妙的音乐声中完成购车之旅。图为传祺车主们在台上斗酒,争赢礼品。

本报记者 张方志 摄

