

# “让咱们的乡村更美丽”

## ——记全国劳动模范、信阳市广义茶叶有限公司总经理李广义



4月28日,李广义在北京参加全国劳动模范表彰大会

□本报记者 姚广义 文/图

“让茶山绿起来,让茶农富起来,让咱们的乡村更美丽!”作为茶农致富的带头人,信阳市广义茶叶有限公司总经理李广义,今年被党中央、国务院授予“全国劳动模范”荣誉称号后,没有一直捧着荣誉而沾沾自喜,从北京领奖回来后,就一直在乡村与村民一起探讨建设新农村大事。

### 怀抱理想 返乡创业

出生在浉河区董家河镇一个偏远小山村李广义,由于兄弟多,家境贫寒,无钱求学,年幼时就回乡务农。1986年正是改革开放的初期,专业户、万元户和科学养殖户这样的名词,对他来说是一种时尚和梦想,他希望找到一条发家致富的门路。一天他来到水库旁边,眼前突然一亮,这个水库有几百亩的水面,怎么没有人敢承包下来养鱼呢?他仿佛看到了希望,兴奋地跑到家里把承包水库养鱼的想法告诉了父亲。父亲却说,这个水库里的水深、瘦,而且水库难以管理,这么多年了,从来没有人养过鱼。对于父亲的说法,他没有反对,也没有说什么。第二天他来到南湾水产科学研究所,向专家请教。当天水产专家来到水库实地查看,并说让这么大的生态水面闲置,实在太可惜了,如果合理养殖,收入一定可观。听完专家的讲解,他为之振奋,也让他下定决心,坚定要干一番事业的念头,很快就与村委会签订了水库承包合同。几分辛苦,几分回报,3年过去了,他从水塘里打捞出了5000多斤鱼,每斤卖了3元多,当年就收入2万多元,实现了万元户的梦想。

虽然自己的生活好起来了,但看到村里还有许多家庭连油都吃不上,不知道猪肉是什么味道,到乡集市和市区几乎都是步行,李广义心中非常纠结,“能有什么办法让村里人也能都有事干,有钱挣呢?”他怀着到大城市增长见识的想法和改变家乡面貌的抱负,毅然离开家乡,背着行囊来到郑州打工。打工期间,他处处留心学习市场经济和经营管理知识,不断开拓自己的视野,增长了见识。在与客人和同事交谈中,得知家乡“信阳毛尖”的知名度很高,李广义灵机一动,决定回家乡做好“茶”文章,实现自己的远大抱负。

### 与茶结缘 成就辉煌

茶乡长大的李广义,与茶有着特殊的情缘。茶叶是信阳部分群众的经济作物,主要收入来源,而茶叶生产还停留在家庭作坊式的原始阶段,产量低、价格便宜,茶农卖茶难、收入低,同时也看到极为丰富的茶资源和政府的有力推动,蕴含了信阳茶产业广阔的发展空间和创业机遇。李广义抓住机遇,把做好茶生意作为创业的选择,开茶叶店,让家乡的茶叶卖出去换钱;开茶馆,让更多的人了解信阳毛尖,让更多的人喝上信阳好茶。

1989年,李广义靠打工挣来的2000元本钱和两个茶叶桶,在平桥茶叶城312国道旁租了两间门面房,开始从事小规模茶叶个体经营。他从

老家董家河镇亲戚和邻居那里收购茶叶,每隔两三天运往平桥茶叶店。这期间,他经受了店里被偷、家中失火、生意被骗、被抢劫等种种打击,几次磨难都使他的经营成果付诸东流,回到原点,但他又一次次重新站了起来。就这样,他不辞辛劳,日复一日,年复一年,在创业的酸甜苦辣中,逐渐把握了经商之道,同时也加深了对茶文化、茶历史的感悟,加深了对信阳茶产业状况的了解和认识,创业的蓝图在他的心目中渐渐清晰。

随着生产经营规模的扩大,加之茶叶质量好、服务好、守信用,李广义的名声也越来越大,上门买茶的客户也越来越多。逐渐,原有的营销规模已不能满足生产的需要,产品供不应求。他意识到,小企业、小店铺的生产和营销方式已经无法适应日趋激烈的市场竞争,要在市场中开拓更广阔的天地,必须创立自己的茶叶品牌,确立新型的企业形象。2004年,李广义筹资500多万元,成立了信阳市广义茶叶有限公司,注册了“广义”牌信阳毛尖商标,并在浉河镇投资新建了一条茶叶自动化生产线。为了将“广义”牌信阳毛尖做大做强,李广义不断总结成功经验和失败教训,提高自己的经营理念和管理水平,形成了独特的公司管理经营模式和企业文化,并很快在全国开办了多家连锁茶叶销售分店,逐步建立了自己的经营网络。目前,“广义”牌信阳毛尖已经销往北京、郑州、武汉、哈尔滨、合肥、台州等国内大中城市,深受广大客户的喜爱。

李广义凭借敏锐的洞察力和锐意进取的精神,始终走在众多茶商的前列,使公司步入了快速、健康发展的轨道,实现了从个体户到民营企业的跨越。2007年4月,他获得首届信阳市最具魅力的“十大优秀青年企业家”荣誉称号,同年5月,获得信阳市“五一劳动奖章”,并当选信阳市青年商会副会长。2008年1月,他被共青团中央、农业部授予“全国农村青年创业致富带头人”荣誉称号,同年12月,荣获“河南青年创业风云人物”称号。2009年4月,他被评为“河南省劳动模范”,获河南省“五一劳动奖章”。他的艰苦创业、开拓拼搏的精神,在当地农村青年中起到了模范带动作用,为信阳市的经济发展和社会稳定作出了应有的贡献。

### 开拓进取 敢为人先

创新,是企业发展的动力。李广义清醒地认识到,实现市委、市政府做大做强茶产业的战略目标,必须在提升产业结构、完善茶产业链条上下功夫,必须走产业化发展的道路。2009年河南省农村改革发展综合试验区在信阳市挂牌后,李广义借助政策扶持,于2009年9月在浉河区董家河镇流转土地2168亩,荒山、山林5300亩,率先建立了无性系生态茶叶种植示范基地,并在基地实施了多个项目建设。当年,基地就被农业部确定为全国首批有机茶种植标准园之一。广义茶叶有限公司建立了博士后研发基地平台,先后投入了5800万元,进行了茶园基础设施建设,实施南茶北种战略,引进了金观音、黄观音、台湾香茶、乌牛早等十几种优质品种,丰富了信阳茶品种。

2010年,公司投资1500万元,在示范园区建设一座15000平方米的现代化茶叶加工厂,年加工茶叶160吨,实现了茶叶加工清洁化、机械化。自2011年以来,公司先后投资5600万元,以“生态、休闲、体验”为主题,打造茶文化观光休闲度假胜地。同时,公司从单一的信阳毛尖经营到信阳红茶研发,2013年又研发了茶树花产品,2014年研发红茶饼。新产品进入市场后,反响很好,深受消费者喜爱。

目前,广义有机茶种植示范基地已建设成为河南省最大的集茶叶种植加工、茶文化旅游观光、科技开发于一体的大型示范园区、南茶北种示范园区,并被确定为河南省转型升级“双千”重点工程、浉河区政府茶产业重点示范项目,经济效益、生态效益和社会效益显著,实现了茶叶种植、生产一体化和茶产业的集约化、规模化,提高了土地利用率和茶产业的综合效益,促进了茶产业可持续发展。

着眼未来,着眼发展,公司计划再流转土地2万亩,总投资1.3亿元,把园区建设成为全国一流的茶叶标准化种植示范基地、先进的茶叶生产加工基地、高标准的水土保持示范基地和优越、独特的茶文化旅游观光基地,实施从茶园到茶杯的安全放心工程,做到茶园种植可掌控,产品质量可追溯,实现茶树品种多元化、生产加工清洁化、园区环境生态化、市场营销品牌化。

### 领头之雁 富带一方

李广义在创业的过程中,始终不忘报恩父老乡亲。他建立了“公司+农户+基地”的生产经营模式,成立了广义茶叶专业合作社,吸收当地1000多户茶农为社员,对当地3000名茶农进行茶叶种植技术培训,常年与合作社及董家河镇、浉河镇500多户茶农保持购销合同,安排了300多位当地农民就业,使50岁至60岁不能外出务工的茶农实现了由农民向职工的转变。

在流转土地建设示范园时,他拿出3600万元的现金给农民,投资巨款陈湾村修了3纵3横6条水泥路,为该村村家家户户无偿安装自来水管,架起了专电网,解决了老百姓的用电问题,为老百姓安上了宽带专线。老百姓将土地流转给公司后,从土地劳作中解脱出来,一部分农民变成了公司的职工。这里的农民收入也大幅增长,从2009年年均收入不到3000元,到现在的人均年收入15000元。

逢年过节,李广义都亲自去慰问一些生活困难群众。他还经常资助一些贫困学生,积极参加社会公益活动。

“现在,这里老百姓的温饱问题是解决了,我要通过自己的行动和一些举措,不断提高大家的素质,如做一些‘劳动美丽’、‘劳动光荣’、‘爱护环境’宣传标语,打造民风淳朴、空气清新、乡村美丽、家园和谐、环境优美的新农村,让老百姓得到更多实惠。”李广义说。



广义茶叶有限公司2015年度工作会议现场



李广义在今年春节前夕慰问贫困职工



广义茶印象园茶叶加工厂外景



信阳市广义茶叶有限公司总部

策划:柴菁菁

