

加强监督 八措并举

我市着力规范驾驶人培训工作的

本报讯(记者 刘远强)驾校乱收费,驾考“潜规则”多,教练员吃、拿、卡、要,你在驾校培训中遇到过这些问题吗?即日起,市民如再遇到这些问题,便可大胆投诉。4月16日下午,我市规范驾驶人培训工作动员会在市交警支队会议室举行。市物价局、市交通运输管理局、市监察局、市纪委等相关部门的负责同志及市驾考培训行业企业负责人参加了会议。会议对我市目前驾考培训市场产生的一些乱收费现象进行了全面分析,并制订了全面整顿驾考培训行业乱象的方案。

记者从市交警支队队长陈浩处了解到,我市目前有64所驾驶人培训学校,存在的问题很多,部分驾校基础设施薄弱,不按教学大纲要求进行培训;一些分校、黑驾校挂靠正规驾校“借鸡生蛋”。同时,有学员反映,有些教练员吃拿卡要,粗暴教学,同时还巧立名目,考前收取所谓的“打点费”,还有一些驾校不在指定区域内训练等。针对以上乱象,市交警支队决定采取强力措施,对此进行整顿。

成立规范驾驶人培训工作专班。市交警支队成立规范驾驶人培训工作专班,实行专项检查与监督,整治驾校违规现象。积极与市交通运输管理局、市物价局、市监察局等部门配合,实行月例会制度,积极沟通,加强监管。

建立支队领导接待日和学员回访制度,使群众有说话的地方,解决群众反映的问题。凡是有学员或家长反映有关驾训、驾考等问题的,一律由当日带班的支队领导负责接待,并对问题的处理、调查和回复负全责,发现违规现象将严肃处理。

加强舆论监督,特别是新闻媒体监督,公布监督热线电话,接受群众投诉,加强群众监督。同时,将目前全市64所驾校的名称、地址、校长姓名等内容,通过媒体向社会公示,定期召开新闻单位座谈会,通报发现的问题,研究整改意见,实施跟踪问责。

设立监督举报电话和信箱,在各驾校和考试场地公布,学员可以随时举报驾校或教练员在培训过程中的各类违规行为。同时,各驾校要聘请学员为特约监督员,认真听取他们的意见和建议,不断改进工作方法,加大治理力度。

凡市交警支队考试人员参与考试作弊或有受贿行为经查证属实的,一律调离考训科,采取关禁闭、给予纪律处分等措施,情节严重的,移送司法机关追究刑事责任。同时,追究其在所在单位主要领导和分管领导责任。

凡驾校第一次被发现有乱收费、私设、挂靠分校现象的,停止其驾驶证受理业务,第二次被发现经查实的,向主管部门写出书面建议,取缔其驾校资质。

凡教练员以各种名目吃、拿、卡、要学员钱财情节轻微且第一次发现的,黄牌警告一次,除如数退还学员钱财外,还必须当面赔礼道歉;再次被发现且数额较大的,取消其教练员资格,没收其教练员证,并拉入黑名单,责令驾校对其予以开除,并视情节予以治安拘留,全市其他驾校不得再聘其为教练;数额巨大涉嫌敲诈的,依法追究其刑事责任。

凡安全员在考试过程中第一次作弊的,考训科取消其安全员资格,没收教练员证,并拉入黑名单,责令驾校对其予以开除,并视情节予以治安拘留,全市其他驾校不得再聘其为教练。再次发现驾校派遣的安全员在考试中作弊的,车管所、考训科暂停该驾校三个月全部业务。驾校停考期间,该驾校学员可以转

学到其他驾校参加考试,且驾校必须向学员退回相应费用。

会上,各相关部门负责同志表示,下一步将重拳出击,遏制驾考乱象,为学员营造一个纯净的驾考环境。

为此,《信阳日报》汽车周刊将在原有《曝光台》栏目的基础上,专门在微信公众号“汽车信阳”上开辟投诉绿色通道,广大市民及读者可通过扫描二维码,第一时间向我们反映相关情况。

本期天关注



张继疆

“买车是全款好,还是分期按揭好?”“看个人经济实力,如果对于流动资金需求不大,全款买车算下来是比较划算的。”——这是在《信阳日报》车友群里,不少即将买车的市民在讨论购车付款方式时,经常说的一句话。

然而,进入4月,当大众、福特、北京现代推出一系列关于车贷的优惠政策后,尤其是沪深股市大幅上扬,沪市更是勇往直前突破4200点的时候,“贷款买车”与“开户炒股”这两个词,就这么顺理成章地走到了一起。

进入4月,先是上海大众针对途安与POLO,推出8000元至10000元的官方降价优惠活动,接着是长安福特除新蒙迪欧、锐界外,全系送购置税。随即北京现代“贷”出财富新生活,除ix25外,全系车2年免息,相当于节省5000元至20000元利息,新上市的第九代索纳塔,更是推出3年免息活动。对于持币观望要买车的市民来说,朋友圈里,“老毕”和“连7”轮番上阵,但占据头条交椅的,始终是这三家车企优惠措施的此起彼伏——涉及个人利益,想不关注都难。

这些举措究竟是怎样给消费者带来甜头呢?上海大众的账最好算,直接降8000元至10000元,一目了然;长安福特送购置税,按照一般的购置税计算方法,相当于车价除以1.17。如果一款车是15万元,计算下来能省12820元。北京现代则推出全系车型2年免息,只是这全系2年免息的账要细细算一算。也就是说,消费者给了首付款后,贷款总额可以拿去投资,反正免2年贷款利息。以一款15万元的为例,首付30%,即45000元,贷款总额105000元,2年期利息全免,省了1万多块,这是第一块蛋糕;第二块蛋糕就是,消费者手里又有10万多元资金可自由支配了。即使只是在国有四大银行随便买个2年的保本理财,依然能轻松赚回1万多元的利息。更何况大盘持续上扬,上周五,沪指站稳4000点,再创7年新高,股市万亿元成交已成常态。要是眼光运气好,买个把涨停股,翻倍也是指日可待。即使没有涨停,每天一股多收个三五毛,以10万元为股本估算,用不了一个月,就能赚回办车贷时所交的手续费。

“以前,不少消费者选择按揭买车,大多是要保证自己的流动资金,去投资,或者去做生意,而选择全款买车的消费者,大多有固定工作,其中不少还是公务员。”记者在走访了我们的上海大众、福特和北京现代品牌的4S店之后,各家销售总监得出的结论大同小异,“不过,近期选择分期买车的市民越来越多,事业单位、公务员也成了主要代表。”

如此看来,采用金融杠杆,鼓励消费和投资两不误,解决客户消费与投资不能兼得的困扰,变相给客户带来实质的财富收入,确实是一把国家“大众创新,万众创业”的大潮流。也许,趁着这波牛市,我市某4S店喊出的“你买车,我贷款,咱到股市换豪车”的口号,没准就真的成了。

“股市有风险,投资需谨慎”的话,恐怕已经让不少人的耳朵里都起了茧子,但一位朋友发出的一个疑问,还请每个人认真思考:最近大家都在炒股赚钱,那究竟赚的是谁的钱呢?



观车展 看新车

言成

4月20日至29日,作为全球最重要的车展之一,以“创新·升级”为主题的第十六届上海国际汽车工业展览会,集中展示未来汽车工业发展的广阔前景,让消费者领略汽车文化与人类生活不断协调发展的魅力。开展期间,笔者收到了各汽车品牌以及各4S店发来的资料,借此感受在车展上市的新车“魅影”。

别克威朗



点评:与众多品牌扎堆SUV不同,从英朗到威朗,别克品牌2015年在中级车市场频频落子,能否实现“朗朗”上口,还有待市场考验。

传祺GS4



点评:作为唯一一个亮相今年底特律车展的中国自主品牌,传祺和GS4的首秀,都堪称大放异彩,传祺能借助红火的国内SUV市场成为真的“传奇”吗?

北京汽车绅宝CC



点评:轿车领域,大众几乎是一统天下,然而,当“众”里寻他,在看习惯了大众CC之后,绅宝CC也许会有一个不一样的体验。

福特全新福克斯



点评:曾经的一代经典福克斯甚至能挽救一个福特4S店,但当阿斯顿·马丁前脸在大出风头以后,各种小钢炮能否重铸辉煌呢?

宝马领跑 信阳奏响激情雨中曲



图为宝马服务车队。本报记者 王红霞 摄

本报讯(记者 王红霞)4月18日至20日,第七届“体彩杯”全国自行车公开赛在我市开幕。蒙蒙细雨中,由信阳宝莲常宝马4S店提供的,服务该项赛事的BMW全系服务车队,与来自全国27个省、市、区的510名车手,以及美国、英国、法国、新西兰和印度等5个国家的外籍选手,共同谱写了一曲“雨中激情曲”。

奇瑞“试水”网络预售

本报讯(记者 王红霞)4月20日,记者从信阳新东方汽车销售服务有限公司了解到,奇瑞汽车艾瑞泽M7将于上海车展后正式在国内上市。为了让消费者第一时间享有上市新车,奇瑞汽车官方适时推出“抢7夺爱”艾瑞泽M7预售活动。仅8.19万元的预售价、仅399元的小额订

金、仅1000位的优惠名额……艾瑞泽M7精彩预售!据了解,在4月10日至4月20日期间,前1000位在奇瑞网络旗舰店(包括奇瑞汽车天猫旗舰店和奇瑞汽车京东拍拍旗舰店)预订艾瑞泽M7的消费者,立享1000元购车优惠,同时获赠价值2200元的3M全车贴膜。

姐的车贴“没脾气”

一叶

学车遭遇凶教练,动作小了烦我磨蹭,动作大了说我不淑女,我本胆小,现在胆子更小了,驾照到手,开车上路,看车来车往川流不息,惶惶然总心有余悸。

儿子说我开得不不是车,是蜗牛。我用教练的话反驳他:“油门一加,想快还不容易,可安全第一呀。”所以,我想超一个自行车都显得困难,后来终于超了一辆车,还是停在路旁的摩托车。

走在路上,每每看见后面车的提示灯一闪一闪,我顾不得开路,就只顾给别人让路了。有一次,我开到一小巷,后面一出租车“狂叫”,我不知道究竟怎么了,也不知道道那位哥问我骂我没有,可我在心里已向他表示了无数次:“不是姐耍横,是姐不熟练呀。”

儿子出主意:“妈,车屁股上贴车贴吧,告诉别人您开车不咋的,别人一原谅,您就不自责了。”这个主意还不错,遂依之。

现在,车贴这个汽车文化已成为现代都市生活的一个不可或缺的元素,哪一个适合姐呢?

吓人车贴姐不要。“来吧,同归于尽!”“别跟我太近,小心扁你!”“大修缺钱,欢迎追尾!”“我是军火商,拉的全是枪!”……你说,好好的开你的车,动不动就死呀、扁呀、枪呀,多吓人呀。

浪漫车贴姐不要。“爱我我就追我,千万别吻我”“大龄剩女,追我必嫁”“只要和你在一起,变成小猪也浪漫”……姐已是名花有主之

人,岂能再装小青年去诱人犯罪呢?

无理车贴姐不要。“有本事从我头上过!”“开不好瞎开,挤我跟你急!”“人老车新,离我远点!”“别看我,看路!”……新手上路,车开不好还老有理了?不能车技不高,训人技高呀。

傻瓜车贴姐心动。“买的证,租的车,你看着办”“脚底两个板板,哪个是刹车”“驾校除名,自学成才”“一档以上不会挂”“刹车油门分不清,都好使”……这类车贴让后面的司机一看,即使心中再急,怎么会和傻瓜笨蛋一般见识呢?

谦让车贴姐推崇。“您着急,您先走”“您是师傅,随便超”“超级傻瓜闪亮登场”“就当我是红灯”“哦,特慢”“移动障碍,请绕行”……看到新手如此礼让三先,估计后面跟车的师傅看到这类车贴,也只能笑笑表示宽容了。

尽管车贴琳琅满目个性尽显,但姐心良善且胆小没脾气,为了不忘被后人逼着走路弄得心慌慌,终于,我找了一款比较符合实际情况的没脾气车贴,上面只有八个字:“越催越慢,再催熄火。”



创享未来 CREATING THE FUTURE
广汽传祺 GS4
国际新派SUV A NEW DEFINITION OF SUV

4月25日 闪耀登场

绽放4S店: 312国道京港澳高速路口东1公里
城市展厅: 312国道银钱加油站东300米路南

0376-386 8888