

一朝蓝盔写辉煌 淬火利刃再出征

中国(济南军区)第十一批赴南苏丹瓦乌维和工程兵大队出征

本报讯(记者 秦旭)7月15日,中国(济南军区)第十一批赴南苏丹瓦乌维和工程兵大队出征仪式在71872部队工兵营区隆重举行,268名官兵将奔赴任务区执行为期8个月的维和任务。陆军第20集团军副参谋长王太鑫、市委常委、信阳军分区政委袁玉新、市政府副市长包盛柏出席仪式。

71872部队在2007年1月、2009年2月、2011年1月三次奉命组建维和工程兵大队,赴南苏丹瓦乌执行维和任务。全体官兵面对异常敏感的政治局势、艰苦恶劣的生活环境和危险重重的维和任务,始终铁心向党,忠诚使命,以过硬的作风、一流的标准,攻坚克难,拼搏进取,圆满完成了联合国和联军赋予的维和任务,为推动苏丹南

北双方和平进程作出了应有的贡献,赢得了联合国和联军官员、各出兵国维和部队、驻地政府和民众以及全世界人民的广泛赞誉。

出征仪式上,全体维和官兵面向国旗宣誓,将牢记职责和使命,发扬“爱国、奉献、争优、善战”的维和精神和“迎难而上,开拓进取,不辱使命,再创佳绩”。

包盛柏在讲话时代表信阳市政府及信阳850万老区人民对维和大队走出国门表示衷心的祝贺。他说,信阳是著名的革命老区,鄂豫皖苏区首府所在地,是红军的摇篮,将军的故乡。信阳人民与部队的感情早就深深地交融在一起,积淀了厚重的拥军优属光荣传统,连续四届被命名为“全国双拥模

范城”。71872部队是一支纪律严明,英勇善战,具有光荣传统的部队,多次参与当地抗洪抢险等抗灾救灾任务,积极支持驻地经济建设和文明建设,特别是2007年以来,该部队已先后3次执行维和任务,执行任务的700余名官兵全部被授予联合国荣誉勋章,今天在集团军首长机关的坚强领导下,又将第四次担负赴南苏丹维和的任务,这既是祖国人民的信任,也是信阳人民的光荣和骄傲。包盛柏说,我们坚信,你们将牢记祖国和人民的嘱托,忠实履行神圣使命,以一流的工作标准和昂扬的激情斗志,圆满完成好维和任务,充分展示出中国大国形象和中国军队威武、文明、和平之师的良好形象。

本报讯(记者 曹新俊)7月15日,国务院召开全国小微企业金融服务经验交流电视电话会议,交流了各地的好做法、好经验,进一步部署推进小微企业金融服务工作。市政府副市长包盛柏和银监局等有关单位的负责同志在信阳分会场收听收看了本次会议。

会议指出,小微企业是国民经济的生力军,在稳增长、扩就业、促创新、繁荣市场和满足人民群众多方面的需求等方面,发挥着极为重要的作用。做好小微企业金融服务工作,促进小微企业健康发展,事关经济社会发展全局,具有十分重要的战略意义。

会议要求,在小微企业金融服务工作中,各金融部门要在优化信贷结构中腾挪信贷资源,在盘活存量中扩大融资增量,在新增信贷中增加贷款份额,确保贷款增速不低于各项贷款平均增速,贷款增量不低于上年同期水平。要加快丰富和创新小微企业金融服务方式,动员更多的营业网点参与小微企业金融服务,积极为小微企业提供量身定做的金融产品和服务。要着力强化对小微企业的增信服务和信息服务,积极建立“小微企业——信息和增信服务机构——商业银行”利益共享、风险共担的新机制。要积极开展小型金融机构,在小微企业集中的地区设立村镇银行、贷款公司等,切实增加小微企业金融服务的有效供给。大力拓展小微企业直接融资渠道,引导私募股权投资基金、风险投资资金将业务重心放到最需要支持的小微企业上来,帮助小微企业孵化裂变,加快成长。要切实降低小微企业融资成本,凡不符合规定的收费一律取消。要加大对小微企业金融服务的政策支持力度,强化对小微企业金融服务的正向激励。要在健全法治、预警提示风险、完善抵押登记等方面,研究制定支持小微企业金融服务的政策措施,全面营造良好的小微企业发展环境。

全面营造良好的小微金融发展环境

我市组织收看收听全国小微企业金融服务经验交流电视电话会议



图为参加维和任务的军官郭如生的爱人余洪娜和儿子郭力源为他献上鲜花,祝他圆满完成任务,平安凯旋。 秦旭 摄

防范环境风险 遏制违法行为

市环保局启动汛期环境安全专项检查

本报讯(张宏伟 李静)为加大暑期汛期环境执法监管力度,有效防范环境风险,遏制违法行为,切实保障群众健康,全力维护我市环境安全,近日,市环保局开展了汛期环境安全专项检查。

市环保局对此次专项检查进行了精心组织,制定了完善的活动方案,分别明确目标、范围、内容、方法和要求,建立和落实工作责任制,确定检查的重点行业、企业,

并要求各县(区)环保部门在执法检查中突出重点,做好检查组织工作,督促企业按要求认真开展自查自纠,切实完成各项环境风险防范和整改落实措施。同时,积极进行宣传、营造氛围,利用《信阳日报》、信阳电视台等各种媒体进行宣传,充分发挥舆论监督和群众监督的作用,教育和引导各生产经营单位提高做好环境风险防控工作的主动性和自觉性。

近日,罗山县集中力量,迅速掀起“项目建设百日攻坚”新高潮。今年上半年,该县产业集聚区规模以上工业企业实现主营业务收入35亿元、利税3.5亿元,完成固定资产投资20亿元,新增建成区面积0.3平方公里,从业人员3600人。图为该县被列入全市重点攻坚项目的信阳同裕电子有限公司的产业工人们正井然有序地在生产线上忙碌着。

本报记者 胡瑜珊 摄



近日,信阳茗馨物业管理有限公司利用夏季休闲纳凉的时间,积极组织居民开展健康向上的广场舞训练,图为居民们正在广场舞。 彭雷 摄

中国制造转型路径该怎样选择

□殷轶良

中国的经济到了今天,不转型我们难以继。虽然这十年来中国经济一直在致力转型升级,但如此迫切、严厉的定调还是前所未有的。

不久前,中国科学院发布的《国家健康报告》第1号称,国际资本按照“利润最大化”原则,优化配置全球资源,把世界划分为寄生消费型、劳动生产型和资源供给型国家。报告显示,中国每年被剥夺夺走的“血汗财富”大致相当于GDP的60%左右。如此“被抽血”,纵使中国经济再怎么高速增长,也难言国富民强。

就中美两国企业的行业格局看,亦能一窥端倪。2012年世界500强,中国企业涉足22个行业,大都为传统制造业。美国企业涉足行业35个,基本是高附加值、高技术、高利润的行业,以及极具前途的战略性新兴产业,且大多是存量资产。而“第三次工业革命”的增量资产,譬如新材料、微电子与纳米电子和机器人技术等,中国企业无一并购。

虽然有各种不利因素的掣肘,特别是世界经济复苏缓慢和国际贸易保护主义加剧的双重挑战,可喜的是2012年中国经济仍然增长7.8%,稳中有进。但不可忽视的是,投资贡献率高达50.4%。在投资率上升的同时,固定资产投资效率却

在下降。而劳动力市场则是“冰火两重天”。在当前劳动力市场资源日趋有限的境况下,不少依赖廉价劳动力的企业出现了“用工荒”,而一些拥有较高工资和福利待遇的企业也出现了结构性、长期性的“用工难”问题。

当然,凡事皆有正反两面。从积极的角度看,招工难、用工成本上升会倒逼企业强化成本核算,提高生产自动化水平和劳动力附加值,从普通的代工组装制造向有核心技术能力的制造转型。比如代工巨头富士康就提出了百万机器人计划,国内各主要汽车厂家也广泛使用了工业机器人。而从一般劳动力的“用工荒”转为技术工的“用工难”的节点,正是中国制造从低端制造迈向高端制造转移的时点。

但这种观念的更新以及发展方式的改变,注定是非常痛苦和漫长的。目前,中国研发人员总量达320万人,居世界第一。但据世界经济论坛最新发布《2012-2013全球竞争力报告》称,中国在“科学家和工程师的可用度”指标中,仅排名第46位。由此看来,中国企业之“用工荒”,深层次原因并不在于大量高科技劳动力的缺乏,而在于高层次工程人才的奇缺。工程人才的专业技能素质和实践攻关能力,对科技生产力的长远性、可行性、同一性、周密性、先进性和产业化至关重要。这种“软实力”的高度,决定了技术设备“硬实力”的高度,决定了中国制造与德国制造的差距。

(据《中国工业报》)

广泛宣传 营造氛围

潢川县人武部开展征兵宣传进校园活动

本报讯(魏光富)“我高考成绩进了二本线,入伍后大学学籍能否保留?”“我哥是大学生,能否报名参军,在哪里报名?”……近日,潢川县人武部开展了“吹响征兵集结号,召唤学子当兵去”征兵宣传进校园活动。学生们踊跃咨询征兵政策、征集条件、优待政策。

在校宣传期间,潢川县人武部工作人员印发了宣传海报、宣传画和宣传单,向学生讲述了部队基本情况、军营发展前景、优抚安置政策等。据了解,今年征兵由冬季改为夏秋季后,征集对象以高中(含职高、中专、技校)毕业以上文化程度青年为主,优先批准学历高的青年入伍,优先批准应届毕业生入伍,已被普通高等院校录取的学生可以在户籍地报名应征,批准入伍后可办理保留入学资格手续。

连日来,参与咨询的潢川县高中生有数百人次,70多名高中生现场填表应征,征兵宣传进校园活动收到良好效果。

参军报国 青春无悔

平桥产业集聚区大力开展征兵宣传

本报讯(张军)近日,为扎实推进2013年征兵工作,平桥产业集聚区发挥自身优势,深入辖区企业广泛宣传《兵役法》、《征兵工作条例》和拥兵优属政策,营造了人人关心和大力支持征兵工作的良好氛围,有效地提高了适龄青年应征入伍的积极性,营造了参军报国的热潮。

今年的征兵工作由以往的冬季征兵调整为夏秋季征兵,为有效做好征兵工作,激发广大适龄青年的参军热情,进一步确保兵员数量与质量,平桥产业集聚区早准备,早宣传,早部署,通过在主要街道悬挂横幅、张贴宣传条幅、发宣传单、设立征兵工作咨询点、电话咨询台等形式,扎实开展征兵宣传工作,确保应征青年及时了解征兵精神,积极鼓励他们踊跃报名应征。自开展征兵宣传活动以来,该区共印发《征兵工作宣传单》2000多份,使征兵工作家喻户晓,人人皆知,为辖区征兵工作奠定了良好的舆论基础。

不断改版创新 迎接报业挑战

(上接第一版)政策和规定等进行全文公开,满足人民群众的政务信息的渴求,方便群众查询,强化《信阳日报》信息的权威性。

辽宁省沈阳市读者马先生提出近60条建议,认为《信阳日报》的品牌文化建设尚有深入挖掘空间,如能加大宣传推广力度,一定会打造出巨大的宣传效应,赢得更多读者的青睐。特借此征文平台,提出为整合《信阳日报》文化资源,丰富《信阳日报》的文化内涵的系统宣传体系;一首《信阳日报》主题歌;《信阳日报》的一套VI视觉系统;《信阳日报》的一套短信、彩铃宣传作品;《信阳日报》的一个主题博客和微博,服务中的一个微笑等。

江苏省徐州市读者刘洪坤提出了“改版十点建议”:全民参与,选树《信阳日报》的经典广告语;积极培养,加大扶持文学创作工作力度;强化激励,认真开展月度好稿评选活动;加强编读往来,增加读者反馈版;充分利用网络互动,群策群力办报;加大独家稿件量,以独特性赢市场;提高策划水平,求新求深搞好文;加强日常培训指导,扩建通讯员队伍。

本市固始县读者李永海认为,“在新形势下,《信阳日报》需要不断变化,不断进取,只有紧跟时代潮流,开拓创新,才能赢得繁荣发展的前途。《信阳日报》目前虽然内容鲜活、形式活泼、发稿量大,但是看后总给人一种不‘解渴’的感觉。《信阳日报》每一次改版、每一次创新,都能让我们大家看到这份报纸锐意改革的勇气。”

《信阳日报》改版“金点子”读者名单

- | | |
|-----------|-----------|
| 哈尔滨读者 富士超 | 合肥读者 洪云钢 |
| 沈阳读者 马先生 | 青岛读者 乔刚 |
| 北京读者 燕茹 | 固始县读者 李永海 |
| 徐州读者 刘洪坤 | 罗山县读者 曹宇 |
| 上海读者 缪华 | 息县读者 杨志 |
| 厦门读者 胡玄 | 淮河区读者 张一帆 |

核心提示

说起东莞市茶山凯冠帽袋有限公司,不得不提到这家公司的掌门人刘和光。作为一名成绩卓越的创业者,或许是一位来自草根阶层,刘和光更知道平凡人创业的不易。正所谓英雄不问出处,刘和光用自己坚忍不拔的毅力书写了一段草根英雄的创业奇迹。

□夏晓辉 文/图

当初创业:两万元买教训

初次见到刘和光,他给人的印象是一位很朴实的硬汉子。他身上没有一些成功人士特有的锋芒,却多了几分沉着和冷静,从他的眼神中感受到了几许历经风雨后的沧桑。

七十年代初出生,来自于新县新集镇白果树村的刘和光,与其他的同龄人一样,1990年自费学完郑州第三职业中专的文书档案专业后,就自谋职业到郑州市化学试剂厂一厂打工,求得一份当时人人很羡慕的职员职务。“那个时候很年轻,心里对创业充满向往,总觉得像这样干下去没出息。”

刘和光在郑州化学试剂厂一厂干了两年后,从朋友手里借了6000块钱,于1993年回到家乡新县,投资办起了养鸡场。1996年,刘和光办养鸡场不到4个月,恰遇一场瘟疫,一下子死掉了1000多只种鸡,损失两万多元。

南方寻梦:肩负债务去打工

亏掉养鸡场的刘和光在家郁闷

将“小产业”做成大买卖

——东莞市茶山凯冠帽袋有限公司总经理刘和光的创业新思路

了好久,1996年底,在广东打工的妹妹把他介绍到东莞市企石镇某花厂当文员,可临到工厂面试时,老板一看他是男孩,就以人已招满为由拒绝了他。后来得知,不是刘和光没资格当文员,而是这家花厂只招女孩不招男孩。

“说句实在话,每位成功者在创业初期都对未来寄予厚望,包括我本人也不例外。”刘和光说,初来异地他乡,他和很多人一样很迷茫,不知道干什么好。



图为东莞市茶山凯冠帽袋有限公司总经理刘和光

刘和光淹没在芸芸众生的求职大军中,就这样在东莞流浪了很长时间,终于应聘到东莞市石排镇一家名叫康达帽袋公司的企业当储备干部,月薪650元。当储备干部锻炼了4个月,他又被调到工业工程部任高级工程师,同年8月又破格提拔到工业工程部主任的职位。工资由最初月薪650元一下子增加到1400多元。

一步一印:打工生涯炼人生

在工业工程部谋职期间,刘和光看出该厂在管理上有一些滞后,于是1997年底,他主动请缨到车间

做主管。由于懂得经营、善于管理,不到半年时间,他又被破格提拔为副厂长,月薪3800多块钱。

2002年,这家帽袋厂进行资产重组和公司改制,产品由原来依赖于国外市场改为走国内低端市场,又由原来独资经营改股份制经营。

2004年3月,这家公司又在东莞成立了一家分公司,刘和光被调任这家分公司当厂长,并给他30%的股权。

投资帽袋,自己开公司当老板

2010年间,考虑到股份制公司因多头领导不便于工作,他和老板协商要全权独资经营这家分公司。

休闲帽、广告帽、旅行袋、时装袋、挎包、公文包等系列产品,瞄准高端消费市场和度假旅游群体。这一惊人之举,让刘和光的企业又峰回路转。如今他的产品在全国拥有10多家固定客户,占市场份额20%以上。

刘和光很少坐在办公室里,他戏称自己既是公司老总又是业务员。他的生活过得既简单又充实,闲暇之余,打打篮球和乒乓球,在家里养些花草和鸽子。他最大的爱好是山水画和书法,“心情好时拿起笔墨涂鸦几下。”他说,“我不喜欢喝酒。打麻将有时也是根据心情,但纯粹是娱乐。”

儒商之道:追求完美享受人生

刘和光是一位守信用和感恩的人,想当初办养鸡场赔钱后,前几年他靠打工攒钱一分不落地还掉了所有人的欠款。

“做人有两点,第一不能给辛苦茹苦的父母丢脸;第二做事要讲效率,不能拖泥带水,要一步一个脚印。”

人到中年了,按说有了自己的事业,一位操持家的好贤妻和一对可爱的儿女,就应该好好歇歇了。但刘和光还不断地利用业余时间忙里偷闲给自己充电。“充电后让我干事业更有底气。”他说。

“人的名声不能坏,一旦坏了哪怕是做一百件事也弥补不过来。”正因为如此,诚实守信的刘和光才将自己的“小产业”做成了大买卖。

关注工业 学习工业 研究工业 支持工业

风起涌潮老区人