

大众因DSG隐患扩大召回

今年3月,大众汽车曾因DSG干式双离合变速器存在安全隐患,宣布自4月2日起对旗下38.4万辆搭载此变速器的车辆实施召回。在事情发生三个月后,记者从国家质检总局方面了解到,自上次召回实施后大众中国与一汽大众-奥迪方面将补充召回部分进口车型,共计3863辆将涉及召回。对此,网通社在与大众汽车官方热线与官方授权经销商进行沟通后获悉,相关车辆召回程序即将开始实施,经销商将陆续通知涉及此次召回的车主。

根据网通社从国家质检总局了解到的信息,此次召回的问题与今年4月2日大众在华的召回问题相同,是对上一次召回的补充。据了解,此次召回涉及大众中国进口旗下的部

分2011年款尚酷1.4TSI、高尔夫旅行版、高尔夫跨界版等车型,总数共计972辆。此外还包括2891辆一汽大众-奥迪进口的部分2011年款奥迪A1 1.4T、A3 1.4T和A3 1.8T车型。上述车型的召回原因在于所匹配的DSG变速器存在安全隐患,车辆在行驶过程中离合器频繁使用致使变速器过热,最终引发变速器失灵。

针对此次大众中国召回DSG变速器情况,网通社编辑致电大众汽车官方热线,并以车主身份进行相关咨询,对方工作人员表示:“我们已经接到此次召回的通知,目前正在统计涉及车辆信息,随后经销商将以电话或短信的方式通知车主,到当地4S店进行检查维

修。”此外,网通社走访部分销售大众进口车型的授权经销商后了解到,目前经销商方面已陆续开展相关召回工作,消费者可通过拨打所在地授权经销商客服电话,进一步查询车辆是否属于召回范围内。如车辆确定属于召回范围后,在当地授权维修中心进行预约登记即可,经销商将为涉及召回车辆进行免费检查及维修。

据统计,在过去的两年中,大众汽车先后在美国、中国、德国本土等多个国家地区对搭载此变速器的车型实施召回,这不免让消费者对于这款变速器的质量产生质疑。值得关注的是,同样使用双离合技术的福特DCT变

速箱在推出之后,并未出现类似安全隐患。归结起来无非是变速器内部控制结构的差异,使其避免了与大众DSG产生相同的故障问题。在这里,网通社建议如所购车辆的生产日期属于上述公布召回信息,应及时联系当地经销商进行查询,以便尽早消除车辆存在的安全隐患。

(据新华网)



东风悦达起亚销售满意度晋级三甲

6月28日,J.D.Power亚太公司发布2013年中国汽车销售满意度指数(SSI)调研报告,东风悦达起亚以703分的总分,由去年的第六名上升为并列第三名,结合企业1月至6月以27.6万销量超额完成半年目标这一成绩来看,东风悦达起亚今年推出的“顾客感动”经营方针初战告捷,获得令人满意的成果。

2012年,东风悦达起亚销售满意度各项调研报告显示,“售中跟踪”、“试乘试驾”、“交车过程”环节表现有待加强。从2012年到2013年,企业相继开展了“满意展厅”、“客户评价卡”、“第一印象”、“满意试乘试驾”、“感动交车”、“回访升级”等一系列销售满意度提升活动。2013年J.D.Power行业研究报告显示:东风悦达起亚弱项因子均有明显改善,其中“交车过程”及“销售人员”更明显提升,为所有因子中最高分,这充分证实了东风悦达起亚付出的努力。

作为备受消费者信赖的企业,东风悦达起亚一次次实现蜕变,制定出超越顾客价值的方针。今年是东风悦达起亚新十年的起点,为了进一步赢得消费者信赖,东风悦达起亚在顾客满意的基础上制定了“顾客感动年”的经营方针。从服务创新、品质革新和品牌升级三大方向出发,以更加优质的产品和服务,充分满足消费者日益提升的用车需求。随着此战略的推进,1月至6月,东风悦达起亚以25%的同比增长,达成累计销量27.6万台,超额完成半年目标,为企业下半年达成顾客感动奠定坚实基础。同时,企业第三工厂正在有序推进,预计2014年初建成投产,相信随着产能扩充和感动战略的推进,还将为消费者创造更多价值。

东风悦达起亚在提升销售满意度上的努力,已成为其保持强势增长的助推器,未来,东风悦达起亚将秉承“智造经典,惠创未来”的全新经营理念,以“尊重信赖、顾客至上、人才为本、和合共生”的核心价值观为行为准则,不断创新新技术,并强化新能源汽车研发,为消费者创造更加精彩的汽车生活!

(起亚)

海马金融风暴席卷全城 全系推出2年购车贷款免息

海马全系推出2年贷款免息



近日,笔者从我市圣鼎海马汽车4S店获悉,从7月13日起,购海马汽车任意一款,将可享受2年贷款免息,这将打破海马轿车购车贷款最高优惠纪录。

此外,为回馈广大消费者一直以来对海马汽车的支持与厚爱,7月13日,信阳圣鼎海马汽车4S店将在活动现场宣布“2年购车贷款免息”的好消息外,还将提供海马汽车厂家直销平台,为广大购车的人士提供最低直销价格。活动当天只要是到场人士,都将能获得海马汽车提供的免费礼品,除能欣赏舞蹈演员精彩表演的同时,还能获取抽奖大奖机会。

(晓易)

“一‘部’到位,汉兰达轻松贷” 金融营销活动蓄势待发

由广汽丰田主办的“一‘部’到位,汉兰达轻松贷”金融营销活动于7月拉开帷幕,此次活动将为消费者们提供便捷和优惠的购车服务。届时,顾客可以在广汽丰田全国销售店参与本次活动,享受极低日供和极低首付的优惠,活动预计持续到8月31日。

据悉,本次活动共有丰田金融、广汽汇理、建设银行、工商银行、农业银行、招商银行和中信银行等多家金融机构参加,各金融机构会提供不同类型的按揭产品,为不同需求的客户提供多样化的选择,最终实现轻松拥有车辆。

广汽汇理的5-1-5产品极低日供期限为12个月,以价格为248,800元的汉兰达为例,首付124,400元,尾款124,400元,日付只需47元。在20%极低首付产品方面,同样以248,800元的车为例,首付仅为49760元,期限为12-60个月,日供在

159元至600元之间。对客户而言,短期内购车所占用的资金,就会大大降低,被盘活资金就可以用作其他投资;另一方面,短期资金紧张的客户在购车时也可以“一‘部’到位”,选择汉兰达这样一款大空间、强动力、低油耗的豪华城市SUV,升级美好生活。

在享受以上优惠的基础上,丰田金融还将每一位向办理“管家贷”业务的客户赠送最多8次的免费保养,而广汽汇理则向全部按揭客户提供按揭期内不限次数的免费道路救援。

广汽丰田此次举办的“一‘部’到位,汉兰达轻松贷”汽车金融营销活动,集合了车型、金融和营销各方面的资源和优惠,该活动不仅是对消费者的一种回馈,也再次体现了广汽丰田想客户所想,为顾客提供“全天候、全覆盖、全领域”的“心悦服务365”品牌精神。

力邀国际球星代言 凌派展露中级车市雄心

6月10日,以“凌然实力·超凡气派”为主题的凌派大猜想活动火热上线,消费者参与凌派代言人竞猜即可赢取丰厚礼品。以国内浏览量最大的中文门户网站腾讯网为平台,以微信朋友圈为主要阵地,以国际球星代言为噱头,凌派大猜想活动迅速成为互联网的热点话题,继凌派全球首发亮相后掀起又一轮的讨论热潮。

“得中级车者得天下”,这句流传已久的名言并没有过时。2012年轿车总销量数据显示,占全国轿车销售总量的22.81%,销量排名前十的车型中,中级车便占据了九个名额。广汽本田再度在中

级车市场布下重兵,凌派不仅是广汽

本田征战中级车市场的一大“利器”,更是广汽本田2013年开始的强势回归的重要助力。这样一款重量级的车型,邀请国际球星代言亦在情理之中。

在外观上,凌派一改日系中级车中庸、沉稳的设计风格,以凌厉的运动感,在视觉上紧抓80后年轻消费群的眼球。凌派气势不凡的前脸造型以及刀锋式双腰线设计,勾勒出极具冲击力的视觉效果;再加上切割亮面的熏黑运动轮毂,运动感跃然而生;同级领先的LED组合灯,更凸显凌派动感锐利的个性,令人过目难忘。

在动力上,凌派在前期市场调查中就发现80后消费者对于动力选择的

“鱼和熊掌”情结,即又热衷动力的强劲,享受运动的激情,又担心油耗飙升、成本增加。凌派采用Honda最新型的1.8Li-VTEC发动机。这款发动机运用Honda的VTEC技术,可以将中高负荷时的强劲动力性能和低负荷时的优异燃油经济性高度融合,享有“黄金动力”的美誉。

此次,广汽本田力邀国际球星代言,正是基于凌派全球高度的研发背景以及超级别的价值魅力。以产品实力为基础,以国际球星高人气助阵,已于6月3日迎来下线的凌派,即将正式登陆国内中级车市场,重新定义中级车标准。

(据太平洋汽车网)



夏季持续的高温天气,很容易让爱车“火气十足”,定期去4S店对爱车保养是一项马虎不得的工作。广汽丰田信阳中鑫迎宾馆路店售后服务部车间主管孟靖仁提醒广大车主,夏季保养要注意检查防冻液、机油、胎压、雨刮器等是否正常,车内禁放香水、打火机、泡沫空气清新剂等易燃易爆品。图为孟靖仁正在检查车辆。

曹政 摄

华晨新MPV搭载宝马发动机

据最新消息指出,为了帮助合资对象华晨集团的发展,宝马将正式授权对方制造并在旗下品牌车型上搭载N20发动机,而这车型估计会是一款全新MPV。换句话说,本来就在三强占王者地位的金杯即将迎来革命性进化,大家以后路遇此车更应避之则吉。

其实宝马这次愿意向华晨提供N20发动机是业界所意想不到的,因为宝马一直以来对知识产权的保护意识极强,连上代车型甚至上两代车型的引擎也不愿意提供给华晨以打造合资自主产品。而宝马本次破天荒地提供N20发动机,并承诺会全力支持华晨研发新车型,估计是考虑到在国

家主张兼并重组的大背景下,如果华晨主营业务长期发展不景气,华晨宝马的未来也不可能独善其身。

宝马N20发动机将在华晨的子公司:四川绵阳新晨动力机械有限公司的新发动机工厂生产,一期项目将于2014年6月投产,届时N20发动机的年产量将在5万台以上,将同时为华晨、金杯、华晨宝马三个品牌系列的部分车型提供发动机。2012年12月,华晨与宝马在德国签署项目合作协议,授权新晨动力在绵生产宝马N20发动机及相关零部件,并提供人员培训、工艺规划、质量标准、生产设备安装等相关技术服务。

(据太平洋汽车网)

北京现代信阳全程店 第二届钜惠购车节下周六开启

本报讯(文 慧)笔者近日从北京现代信阳全程店获悉,为了让广大消费者拥有一个更加激情的购车体验,让客户在今年享受最大购车优惠,7月20日(下周六)上午10时,全程店隆重推出了“全程钜惠 第二届购车节”活动。

活动期间,部分车型7.5折优惠,当天特惠车型更有交1000元抵6000元。最空前的降价,最丰富的购车礼品,本年度最低的价格,活动期间订车、提车还可参与抽奖活动,100%中奖。据介绍,凡7月20日上午到店者,均可

领取精美礼品一份,活动期间二手车免费评估,成功置换就有大礼相送。互动环节答对提问,可获得价值百元大礼。凡在当天订车者,可获得抽奖机会,100%中奖,最高可获DVD导航、太阳膜等礼品。

据悉,在去年举办的第一届全程钜惠购车节中,北京现代全程店在短短的4个小时的活动时间里共取得53个订单,这不仅成为汽车行业的佳话,也创造了信阳市淡季市场营销的奇迹。

信阳新纪元雪佛兰店即将乔迁新址

本报讯(杨 涛)笔者日前了解到,信阳新纪元雪佛兰店即将乔迁新址,新店位于工业城312国道与工十路交叉口西北角,占地面积8000平方米。

信阳新纪元雪佛兰4S店成立于2007年7月,是上海通用汽车在豫南地区唯一一家雪佛兰授

权销售服务中心。6年来,信阳新纪元一直秉承“传承百年,创造未来”的愿景,奉行“创造社会价值、创造员工价值、创造股东价值”的企业宗旨,服务顾客,奉献社会。开业至今,公司已经销售汽车8000辆,年纳税额152万元。



2013款全新别克君越前脸采用三维镀铬直瀑式格栅,发动机舱盖上添了Porthole镀铬舷窗——继承了别克传统的家族式设计,外形比老款君越有所年轻化,但仍然主打商务市场。其5000×1858×1497mm的长、宽、高尺寸,和2837mm的轴距以及卓越的动力,超过了许多同级别车,甚至能和更高级别的车型一较高下。

中岩 摄

信阳协和医院

诊疗科目

预防保健科 内科 外科 妇产科 妇女保健科 儿科

耳鼻咽喉科

皮肤病专科 急诊医学科 麻醉科 医学检验科 X线诊

断专业

超声诊断专业 心电诊断专业 中医科 中西医结合科

地址:信阳市工区路600号 电话:6206888

(豫)医广[2011]第06-24-254号

下午场0房费
FANTASY
真爱范特西
音乐酒吧KTV
欢唱热线: 0376-6256111 6256222
地址:信阳市北京路金杯财富大厦(体彩广场汉口公馆隔壁)

飞秒治近视
到信阳市眼科医院
摘镜热线: 627741
网址: www.0376eye.com
院址:信阳市人民路31号

声明

兹有张丽丽的教师资格证书(编号:20104116642002021),因不慎丢失,特声明作废。