

■关注2013高招

高考后,再瞅瞅有什么“高招”

本报讯(记者 华唯)一年一度的高考顺利结束,我市55672名考生从最后走出考场的那一刻起,又开始把注意力转到等待成绩公布、准备报考理想高校上了。本报通过联系省、市招生部门,综合一些有价值的信息,努力为广大考生参加了高考的毕业生“支招”。

25日零时起多种方式可查分
今年高考成绩将于6月25日零时公布,届时,我省考生可在6月25日零时后可通过以下三种方式查询成绩:

一、网站免费查询。河南省教育厅网站(<http://www.haedu.gov.cn>)、河南省招生办公室网站(<http://www.heao.gov.cn>)、河南招生考试信息网(<http://www.heao.com.cn>)、河南省普通高校毕业生服务平台(<http://pzwb.heao.gov.cn>)

二、电话查询。声讯电话9601166,全省统一号码,本地电话直接拨打,电信部门只收市话费;省招办将通过10639639公益性短信平台,及时向已在报名时填写手机号的考生发布相关信息。

三、现场查询。考生可到市、县(区)招生考试综合服务大厅免费查询。市招办位于信阳市中山路和东方红大道交叉口。

另外,考生要在省辖市、重点扩权县(市)招办规定的时间内,凭准考证到报名站领取本人的高考成绩证书,如对成绩有疑问,可在规定时间内到县(区)招办申请成绩复核。复核只检查是否漏评、分数合计是否存在差错,不复核评分宽严。此外,省招办咨询热线电话是13733880505,服务时间与网上咨询时间相同,仅收取正常通信费用,无额外收费。

我市212人获政策加分

根据我省出台的高考考生加分政策,符合条件者可以获得5分、10分、20分不等的加分。昨日,记者从市招办获悉,在今年我市55672名考生当中,有212人获得了加分。

根据省招办出台的政策,获得省级优秀

学生称号者、思想政治品德方面有突出事迹者、获全国中学生学科奥林匹克竞赛赛区一等奖或全国决赛一、二、三等奖者等,在统考成绩总分基础上加20分投档;归侨、归侨子女、华侨子女、台湾省籍考生、侨眷、港澳同胞及其眷属、自谋职业的退役士兵将在统考成绩总分基础上加10分投档;少数民族考生、南水北调中线工程丹江口水库移民考生在统考成绩总分基础上加5分投档。

据市招办的统计数据,我市有212名考

生获得此资格。其中加20分的有10人,分别为国家二级运动员4人、省优秀考生6人;加10分的有13人,分为归侨子女、华侨子女、台湾省籍考生、侨眷、港澳同胞及其眷属等类别;除此之外,还有189位少数民族考生,获得了5分的加分。

两项“计划”关注落后地区

据省招办的消息,今年面向农村贫困地区定向招生专项计划(简称“专项计划”)、支援中西部地区招生协作计划(简称“协作计

划”)都有所扩大。其中,全国安排“专项计划”3.21万人(本科3万人、专科0.21万人),本科计划比去年增加了2万人。招生高校基本覆盖所有“211”院校和中央部属高校,特别是知名高校。我省实行定向招生的区域也从去年的26个国家贫困连片县扩大到全省的其他12个贫困县,招生计划也会相应增加。而今年国家“协作计划”也将增至18.5万人,分给我省的计划约4.74万人(其中本科2.91万人),居全国第一。

致高三毕业生的一封信

编者按:每年的高考、高招,都是全社会关注的一件大事。让青年学子以平和的心态跨越高考关,让他们以健康、昂扬的精神状态面对漫长的人生之路,是全社会共同的责任。今年高考结束后,潢川县教体局及时发布了《致高三毕业生的一封信》,晓之以理,动之以情,很有代表意义。本报特意为其编发这封信,与广大考生及读者共勉。文中内容略有删改。

2013届高三毕业生:

2013年高考顺利落下帷幕,这意味着你们结束了高中阶段的学习,首先预祝你们早日拿到理想大学的录取通知书!

高考是人生的一个重要经历,是学生基础学业的一个小结,更是人生即将走向新阶段的起点。从高考考完到正式上大学还有近3个月的时间,利用好这难得的一

段时间,做一些有意义的事,在生活中锻炼一下自己,为即将开始的大学之旅做好准备是十分必要的。为此,县教体局特向你们发出如下倡议:

一、感恩父母。假期是同学们细心体贴和理解父母和长辈关爱的最好时机。如果说过去忙于学业无暇顾及,或者觉得年龄尚小留待未来,那么现在趁着假期,帮助父母和其他长辈做些力所能及的事情,以表达对他们的感恩之心,感激之情。

二、安全第一,适当娱乐。在暑期中做一些休整、放松是应该的,但切记不越规、不放纵的原则和底线。特别注意不能透支身体,沉溺于不健康的生活方式。著名教育家叶圣陶先生说过:养成一种好习惯可使你终身受益。希望你们能选择喜爱的运动项目,坚持锻炼,健康生活,养成终生体育锻炼的好习惯,积蓄力量,迎接新的挑战。特别要提醒的是,在生活中要将安全放在第一位。

三、审慎填报志愿。在填报志愿之前,同学们首先要广泛听取家长、老师、朋友的意见,要多搜集资料,多注意政策性变化以及院校专业调整的信息,对所报专业的内涵有准确的了解,切勿望文生义,跟着感觉走。

四、正确面对高考结果。高考后这一段时间,好好放松自己,调整心态,无论结果是否完美,都能理性对待。分数不理想的考生一定要学会调节自我认知,从心理上接受事实,高考已经结束,自己已经努力过,不管结果怎样,都要接受现实,接受自己努力的结果,正确对待一时的失利。高考只是人生的中转站,并不是通向成功的唯一途径。努力和付出才是成才的唯一捷径。

最后,祝愿所有的高三毕业生健康快乐,拥有一个美好的未来!

潢川县教体局办公室
2013年6月9日

管理创一流 育人有特色

市一高倾力打造百年豫南名校

本报讯(袁德坤)自去年更名以来,信阳市一高在沁河区委、区政府及区教体局的领导下,学校新一届领导班子肩负使命,传承学校百年文化,发扬奋发进取精神,倾力打造学校管理创一流、育人工作有特色、教学质量再提升的豫南名校。

因材施教。市一高前身为信阳市一中,具有110多年的历史,是一所市示范性高中。该校立足实际,对学生因材施教,让每一名学生在这儿都能成长进步。为此,学校提出了“身心健康、努力上进”的学生培养目标。近日,该校先后邀请了信阳师院姜金博博士作心理辅导报告,驻信沙家浜团徐克忠教导员作国防与纪律教育报告,86级高考状元美籍华人张天明教授作学习励志报告。这些报告对学生进一步端正态度,树立理想,刻苦学习起到了很好的激励作用。

加强教师队伍建设。该校对全体教师提出了“加强学习、开阔视野、明晰任务、日渐进步”的工作要求,建立了不同层次的骨干教师培养机制、师徒结对长效机制,鼓励支持教师参加学历进修与继续教育,开展青年教师上达

标课和“说课、授课、评课”的三课活动,保证了学校师资力量的可持续发展,为教师成长为学者型、专家型人才搭建了平台。

科学管理。学校的管理是制度的管理,科学的制度是科学管理的前提。今年4月下旬,该校组织中层以上干部到外地名校考察学习,回来后,各处室根据各自实际,建立各项规章制度,以制度规范学生的行为。同时,建立了日常巡查制度,每周通报结果,确保各项措施落到实处。

营造良好的校园文化。校园文化是学校特有的精神环境和文化氛围,是学校办学理念、办学目标、校风校貌的综合体现。走进市一高,学校的校园文化从宣传栏可见一斑:“光辉的历程”里,走出了众多知名大家和莘莘学子;“名师风采”前,再现了老师们课堂上的神采飞扬;《一日行为规范》是学生思想品德和行为规范的隐形教科书;《渐进式五步课堂教学法》体现了新课程教学改革的创新成果……这些都在无形之中陶冶着教师们思想情操,潜移默化地净化着学生们的心灵。

科教撷萃

市七中通过“省示范性家长学校”检查

本报讯(王倩 王廷群)近日,信阳市七中作为沁河区唯一一所“省示范性家长学校”,迎接了省专家组及市、区教体局领导一行十余人检查、督导。

省专家组一行听取了学校图文并茂的家教工作汇报,查看了学校近三年的家教档案,对该校的家长学校工作给予充分肯定,提出今后的家教工作重心要在家教科研成果的申报上下功夫。

高粱店乡中心校开展消防安全培训

本报讯(吴本义 余运军)近日,平桥区高粱店乡中心校邀请明港消防大队官兵为全校师生传授消防安全知识技能。消防警官就失火形成的原因、危害来临时如何逃生、如何防止浓烟伤害等内容进行了生动的讲解,在此基础上,又重点示范了如何选择应急逃生工具及灭火器的正确使用方法。通过消防安全教育,该校师生不仅增强了消防安全意识,也提高了处理突发事件的应变能力,为创建“和谐平安校园”提供了保障。

白雀园三中为教师举行集体生日

本报讯(邹晓峰 邓义平)近日,利用下午课外活动,光山白雀园镇第三初级中学为6月份过生日的4名教师每人送上一份生日贺礼。此活动是该校工会从今年元月份开始实施的一项关心教师的举措。在每次全校教职工的月例会上举行此项活动,目前已举行了7次。通过集体生日活动,激活了教师队伍凝聚力,有利于端正生日风气。

全市中小學生2013年暑假优秀习作邀请展约稿启事

为了丰富我市广大中小學生暑假文化生活,为同学们提供一个展示才艺的平台,本报将在今年暑假期间举办优秀习作邀请展活动,入选的优秀习作将在信阳日报、信阳晚报科教版免费刊发。具体事宜如下:

- 一、征稿对象为全市范围内的小学生、初中生和高中生;
- 二、稿件体裁不限,以记叙文、散文、议论文、随笔、诗歌为宜,1000字内;
- 三、稿件以邮件方式发至下方所注邮箱,请注明作者、所在学校、联系方式;
- 四、所有参展稿件不收取任何费用,欢迎大家监督,欢迎全市各中小學校积极组织稿件、同学们踊跃投稿。

投稿邮箱:hw003@126.com
咨询电话:13937675199



日前,罗山县青山镇陈洼小学二年级的同学们正在展示自己的手工作品。该校开展低碳化教学,让同学们用废弃纸杯、饮料瓶等材料做成小鼓、立体画等手工艺品,普及了低碳知识。 方建兵 摄

“记忆中的一切是我前进的动力!”

——记青海省茂博贸易有限公司总经理杨家升的西部创业情怀

[核心提示]

打开杨家升QQ邮箱主页,其中有一段话很吸引人“我生于大山之中,山中气息渗透了我的筋骨。记忆中的一切是我前进的动力!”

在杨家升的青海西宁打拼生涯中,他用6000元创业,创造了如今拥有旗下多个公司的“西部奇迹”。用他的四句话来作总结,那就是:“简单做人,用心做事;真诚待人,静下思考。”

州邂逅认识了信阳老家息县的一位女孩,这位女孩父母在郑州做干货生意。随着几个月的交往,2000年4月,他和这个女孩结婚了。结婚后不再是一人吃饱全家人不饿的日子,考虑今后的生活,他和妻子商讨着要自己创业的想法。那时,经常在电视新闻里听到国家正在实施西部大开发战略,要在西部城市加大投入。2000年5月,他带着梦的追求,只身来到青海省西宁市,在岳父的引荐下,他找到了一位在西宁卖菜的亲戚,那一次,他在西宁总共呆了8天,在这8天中,他感受到了大西北的高原气候和凤沙,看到了老家的艰辛,更体会到挣钱不是一件容易的事,同时也让他看到了机遇和希望,他认为越是落后的地方越有更多的商机……

就在杨家升于西宁转悠期间,他发现西宁市很多民房都是木头做的门窗,商店上的门头还是原始木头做骨架,手工刻字或是手工粘贴上的,因为没有正规电脑雕刻,灯箱制作的行业。于是他心里便有了在西宁开一家铝合金玻璃门窗、灯箱门头制作店的想法。他告别了亲戚,立即返回到郑州打电话向在天津的姐姐借了6000块钱,他带着所有的家当和新婚的妻子,于2000年6月份再次来

购厂经营:出师不利被蒙骗

有一次在给别人搞装修时,杨家升获悉西宁市郊区有一家水泥预制厂因债务纠纷想转手不干。他不假思索,就和转让方谈起了接手事宜。转让方开口就要20万元,杨家升毅然拿出自己的几万块钱,又从岳父那里借了10多万元,合伙把这家水泥预制厂以18万元的价格接了过来。

让杨家升万万没想到的是,这个厂子转让是一个陷阱,接手干不到7个月的水泥预制厂却被土地所有方告知要拆迁,因是部队用地,对方要求无条件搬离不予赔偿。看着一堆机械设备闲置下来,继续干可以利用,不干是一堆废铁,没有退路的杨家升不得不另起炉灶,重新选址、搬迁。这一折腾,他又先后搭进去了20多万元。

2004年,杨家升再次创业又开了一家水泥制品厂,同时从城中村村民手中流转土地进行修建临时厂外租给小型企业。但在2007年下半年,其中一块35亩的土地因不符合当地规划定性为违章建筑,政府用重型机械强制拆除并要求恢复土地原貌……眼睁睁看着自己辛苦修建起来的厂区瞬间变成一堆废墟,这一次又让他赔进去80多万元。然而,一次次失败的教训并没有让杨家升泄气,反而让他认为这是一种动力,觉得做任何事情必须懂得政策,顺应时势。

财富之门:多家公司相继“横空出世”
真正让杨家升命运峰回路转的时候是在2010年间……

2010年,杨家升看到彩钢、钢结构行业在青海刚刚起步,和其他两个人合股,投资400万元,建起了彩钢钢构厂;因为青海是一个矿产资源大省,他在与矿山企业打交道时,发现矿山上的挖掘机械有市场,便于2012年成立了青海茂博贸易有限公司并拿下了上海龙工机械青海地区的总代理,又同时签订了河北某品牌钻机西南省总代理;同年,与人合伙投资涉足房产开发,其中在重庆购买5000亩土地,建立了一个集体休闲和养老的基地……

人生价值:在逆境的历史中实现

“我认为,每位成功者的背后,其中离不开天时、地利、人和以及社会的大环境,这种大环境来源于你在逆境中的一种历练。”

朴朴实实的几句话,道出了杨家升对生命的感悟和诠释。也正因此如此,近十年来,杨家升一直在默默无闻地为西部做着慈善。青海玉树地震,他第一个响应捐款捐物40余万元;他所在的青海省西宁市二十里铺镇双苏堡村,因为离城区较远偏僻,村里没有路灯,村民出行不方便,他花掉近20多万元,为当地村民安装上了路灯;每年的党员生日,他都把村里老党员召集起来聚一聚;临近春节,他第一想到的要给予村里10多位孤寡老人每人送去1000块钱,同时购买价值2000余元的米、油、肉和面,同时赞助村民搞春节文艺演出,丰富当地群众的文化生活……

为了留住公司的员工和管理人员,杨家升在薪酬待遇方面从不拖欠,而且还实行绩效考核外加工龄工资,鼓励大家多做事、多拿钱……杨家升把每件事都考虑到实处并做到细致之处。

简单做人:归于淡定看人生

杨家升平常没有其他的不良嗜好,就是喜欢看报,但每天的新闻联播是他必不可少的节目,他说:从中可以了解国家很多政策信息,经济转变形式,以便寻找商机把握企业发展方向。杨家升每天都很忙,为了家庭事业两不误,他和妻子有一个不成文的分工,即:他主管公司的全盘工作,妻子负责打理水泥预制厂和带孩子。杨家升说:“尽管这样,我的每日日程都安排得满满的。”“我几乎是在见缝插针地忙活着,即使这样,我一个月也难得陪妻子孩子吃几次饭,欠我妻子和孩子的太多了……”

“开始创业时,有一种使不完的劲,随着市场竞争压力得增强,我有一种回归自然、淡定生活的想法……”“每次回老家就感慨家乡日新月异的变化,感觉家乡更是一块肥沃的投资热土。”所以说,提及今后的打算,他计划下一步进行企业资源的整合和转型,决定在家乡建立一个集生态农业和生态观光旅游的养生基地。“如果场地购买或租赁一旦成功,就可以在2013年年底和2014年初开工建设。”

谈到这些,一脸倦容的杨家升这时才显出一份轻松和惬意……

风起涌潮老区人



因为青海省茂博贸易有限公司总经理杨家升。

□夏晓辉 文/图

为谋生路:初涉商海遭亏损

七十年代末出生于新县千斤乡大塘村一个贫困农民家庭的杨家升,其父母及祖辈属于地地道道的农民,姊妹三人,上有一位哥哥和姐姐,他排行老三。

高中毕业后,杨家升在河大郑州分校、自学考试工民建专业,他一边上学一边打工。他的学费主要是靠在天津摆地摊卖水果蔬菜的姐姐资助的。为了减轻姐姐的负担,他在校期间就应聘到郑州奥克啤酒厂跑业务,当时底薪300元。

“那时跑业务跑得好每月可挣一千元。”杨家升说。

1998年,胸怀大志的杨家升不安于现状,四处筹借3万元,和老乡搞起了服装批发。由于不懂经营,干了不到一年的他就将3万块钱亏得一干二净……

之后的日子,他还跟别人学过做皮鞋,然后又跑到广东惠州给人当过保安。这前后一折腾,又耗去了杨家升大半年的时光……

东出西进:怀揣6000元借款闯西宁
也就是在1999年底,两手空空的杨家升在郑