

□传奇故事

万海峰：从“毛头”到将军

人物介绍:万海峰(1920.9~),河南省光山县人,1933年7月参加中国工农红军第28军,1935年11月加入共青团,1937年10月入党。土地革命战争时期,参加过鄂豫皖苏区三年游击战争。抗日战争爆发后,在著名的黄桥决战中担任侦察任务,参加了苏中反扫荡和泰兴、盐城、高邮等战役。解放战争时期,先后参加苏中七战七捷、两次涟水保卫战、孟良崮战役、平汉路破击战、豫东以及淮海、渡江、解放长山列岛等战役和战斗,曾3次负伤。新中国成立后,历任师长、副军长、军长,北京军区副司令员、副政委,成都军区政委,成为中国人民解放军高级将领。在抗美援朝战争中,指挥了志愿军夏季反击作战,还参与了指挥了唐山抗震救灾和华北实战战役演习。1988年被授予上将军衔,先后荣获三级八一勋章、二级独立自由勋章、二级解放勋章、朝鲜民主主义人民共和国二级国旗勋章,当选为中共第十二届中央委员、十三大代表、十三届中顾委委员、五届全国人大代表。

没有名字的“红小鬼”

有人说,万海峰上将就是一部活生生的中国革命史。这位戎马一生的老将军,沙场征战几十载,经历战役无数;他13岁就参加了红军,参加了长征时期红军主力撤离后,保卫鄂豫皖苏区的敌后游击战争;抗战时期,他在著名的黄桥决战中担任过侦察任务;解放战争时期,他参加了苏中七战七捷、孟良崮战役及淮海战役、渡江战役等重大战役;解放后,他跨鸭绿江挥师东进,指挥了志愿军夏季反击战;1976年唐山大地震发生后,他又主动请缨,参与指挥了抗震救灾行动……然而,谁能相信,这位统帅过千军万马的上将,小时候连正式的名字都没有。万海峰降生的时候,不会识文断字的父母只给儿子起了个乳名,叫“毛头”。3岁那年,毛头对母亲爱还没有来得及感知的时候,母亲就因病去世了。父亲万田洞一个人又当爹又当妈,无暇照管3个儿女,只得托付二姑照料毛头。生活的磨难,使得毛头变得十分乖巧,经常帮助二姑放牛、割草、打柴。红军出现后,毛头看到他们写的“打土豪、分田地”的标语,就渐渐明白了:跟着红军,穷人才能有田地!于是当红军的种子就在他心头萌发了。1932年,红军首次攻克了光山县城。看到队伍里有和自己差不多的红军,毛头心里羡慕极了。他伸手要摸小战士的枪,人家可不让他碰。没多久,红军进行战略转移,一

夜之间全部撤离了光山县,一切又恢复了老样子,家里分的田地又被地主夺走了。这时,在外乡帮工的二叔突然回到家里,要去投奔红军,刚满13岁的毛头也要去。二叔带着毛头翻山越岭,终于找到红军光山独立团。独立团的领导见毛头年龄小、个头矮,不愿收他,毛头急切地说:俺从小就会干农活,什么苦都吃过!放哨、送信的活儿,用不着大人去干,让我去不是正好吗!部队领导被毛头的聪明伶俐逗乐了,终于收下了他,队伍里当时数毛头年龄小,但他毫不示弱,争着站岗放哨,人人都夸他懂事。加入红军不久,二叔被病魔击倒了。那时,红军正处于敌人的围剿之中,处境极端凶险,没有条件照顾重病号,就让毛头护送二叔回老家。这对毛头来说,不啻是个严峻的考验:当时部队驻地一带是国民党围剿红军的重点地区,距他们老家有几百公里,每个路口都有敌人设下的封锁线,随时都有被抓住杀头的危险。毛头搀扶着虚弱不堪的二叔,沿着小路穿行。有几次差点被白军发现,他机灵地藏身草丛中躲了过去。快到家时,病饿交加的二叔却永远地倒下去了。毛头强忍悲痛,把二叔掩埋在路旁的坡地里。突然的变故、巨大的悲痛之后,13岁的毛头一下子成熟了许多。接下来该何去何从呢?此时,摆在毛头面前的有两条路:一是回老家,一是寻找红军。家乡虽然近在咫尺,可是回家是没有出路的,还会牵连二姑全家;而回去找红军,部队时刻都处于运动状态,现在他们在哪里还是个未知数,但毛头知道,红军是向西北方向走的。毛头擦干了泪水,毅然向着西北方向走去。从此,这个弱小的红军走上了革命的漫漫征程。

“铁军”使大别山红旗不倒

我们经常看到影视剧里看到长征途中,红军被敌人围追堵截的惨烈情景,有人还因此造出了一句“苦不苦,想想红军两万五”的俗语。可以想象的是,红军主力长征后,那些留在根据地坚持敌后游击斗争的红军的处境,也是极其艰苦卓绝的。几天后,毛头在路上遇到了红28军,红28军政委高敬亭把他留在身边做了一名警卫战士。红28军是红军主力进行长征后,留在鄂豫皖根据地地进行游击战争的兵力最多,部队建制最完备的一支红军。在抗战爆发前的3年中,红28军将士进行了艰苦卓绝的游击斗争,创造了中国战争史上以弱胜强、以少胜

多的罕见胜利,成为一支拖不垮、打不烂的英雄劲旅。毛头刚来到红28军,就赶上了这一特别艰难的时期。70年过后的今天,说起红28军,万海峰上将自豪地说:“红28军是插入敌后的一把‘尖刀’,有了这支铁军,大别山的红旗始终没有倒下!”

红军主力撤离后,1936年初,蒋介石严令国民党十几万军队反复“清剿”,使鄂豫皖苏区几乎变得“鸟无栖息之所,人无藏身之地”。敌人扬言要5个月解决问题,妄图彻底消灭红28军。在坚持鄂豫皖苏区斗争的3年中,红28军物资极端匮乏,生活极度艰难,由于敌人的封锁,他们经常被困在山里挨饿,有时候数日也难进一餐,只能靠野菜、树叶充饥,甚至连水都喝不上。

游击战的生活异常艰辛,智勇双全的著名红军将领高敬亭,指挥着这支孤悬敌后的弱小队伍,战胜了百倍于己的敌人。高政委连日抱病指挥,身体日益虚弱。自幼在山林中长大的毛头能够辨别出各种野菜、野果哪些能吃。每到宿营地,他一头钻进山林中,细心采摘野菜,供首长和战友们食用。为确保首长的安全,凡是给高敬亭吃的野菜野果,毛头都要先尝一尝,经常烧盆热水让高政委洗澡解乏,从小学会的针线活也派上了用场,高敬亭很喜欢这个“红小鬼”。

一天,高敬亭和战士谈心时,有个战士觉得自己的名字不好听,请首长帮助改个名。毛头想起自己还没有正式的名字,也提出了起名的请求,高敬亭欣然应允,说:“我们红军从四面八方汇集而来。这个战斗集体像海洋一样大,像山峰一样高,部队和个人都有光辉灿烂的前景。你姓万,就叫万海峰好不好?”战士们齐声叫好,从此,毛头才有了正式的名字。

在刀光血影的斗争中,在血与火的考验下,万海峰迅速成长起来,年仅17岁就成为正式党员。回想起这段峥嵘岁月,万老感慨万千:“长征时期坚持敌后斗争确实很锻炼人,我跟随在高政委身边,参加了很多战斗,见识了高政委处事若定、镇静自如的卓越指挥艺术,可以说找到了人生的榜样!”

硝烟与炮火伴随他成长

让万海峰深感幸运的是,他的军旅生涯遇到了不少蜚声中外的著名将领,他日后能够成为共和国上将,也许正应了那句话:强将手下无弱兵。

1940年1月,万海峰在新四军教导队学习毕业后,分配到陈毅、粟裕身边当参谋,这让万海峰大开眼界。当年5月,为了开辟苏北抗日根据地,陈

毅、粟裕奉命率领新四军江南指挥部人员渡江北上。然而,沿途有日军严密封锁,群众对新四军也存在不少顾虑。时任侦察参谋的万海峰担任了渡河保障任务,他带领侦察员化装侦察,通过当地游击队和群众,查明了敌情,极其谨慎地找到了摆渡的船只和可靠的船夫,选定了安全的摆渡地点。这天,在约定的渡口,出现了一位身着长衫、头戴礼帽、风度翩翩的中年男子,他身边跟着几名随从,俨然像个富商。万海峰认出来,此人正是陈毅司令员,陈老总如此轻装简从,冒着很大的风险。但为了扭转苏北地区的抗战形势,陈老总已把生死置之度外。陈毅走到了万海峰的面前,他身边的人拍了拍万海峰的肩膀:“我们老板有急事,请给摆个渡吧。”万海峰立即将陈毅安全护送到对岸。这一幕,就是后来电影《东进序曲》中“陈老总只身渡河”的故事背景。

在陈毅、粟裕首长的领导下,他日渐成熟起来,逐渐走上了了解放军指挥岗位。1952年9月,万海峰所在部队奉命入朝参战。军长皮定均找万海峰谈话:“你当炮兵主任吧,炮火的运用直接关系到作战的胜负,它是打击敌人的铁拳。现在,我把这个铁拳交给你了!”

建立统一的炮兵指挥机构,在该部队历史上尚属首次。步兵出身的万海峰一切都要从头学起,部队对炮兵火力的要求是准、狠、猛,为了准确把握敌情,万海峰带领战友们研究、改进侦察方法,分片包干侦察地域,相互弥补、相互校正,经过一个多月的努力,终于摸清了敌人的活动规律。万海峰还提出了开展“游动炮群”作战的思路,依靠突然、近迫、猛烈的突袭,打击敌炮兵,收到以少胜多、以弱胜强的效果。他还创造性地将这种“游动”战术推广到高炮部队,提倡游动“设伏”,奇袭敌机,此举在一定程度上弥补了我军高炮炮型老、射击高度不足的弱点。志愿军夏季反击战中,在攻击一处无名高地时,万海峰指挥炮兵对据守该高地的美军阵地实施15分钟突袭,使我军的突击排仅以10分钟就突破了敌人的防御阵地,炮兵当即延伸射击,有效地压制了敌人的火力,突击分队经过50分钟战斗,全歼守敌一个加强连!次日,当敌军以30辆汽车满载后续部队集结时,我炮群以3分钟火力急袭,歼其大部。万海峰指挥三打无名高地的战斗,共歼灭美军1800余人。

担任炮兵指挥员仅一年,万海峰就指挥得游刃有余,有人用毛泽东的诗盛赞他迎难而上、不畏艰险、勇往直前的精神:雄关漫道真如铁,而今迈步从头越。(摘自《郑州日报》余英茂/文)

□社会看台

“开学消费”20年多花近百倍

“学费5500元、生活费4000元、电子产品7500元、衣服鞋帽2000元、床单被套700元、交通费1400元。”日前,来自江苏的朱秀华女士在网上晒起了女儿的开学消费账单。

入学在即,高校家长和新生们忙于采购入学装备,新一波“开学消费”热潮袭来。从学费、住宿费、交通费、生活用品到电子产品费,大一新生们的开学花费究竟有多少?

手机电脑花费占了大头

在大学开学之际,北京市的各大商场人头攒动,许多家长与新生纷纷来此选购入学必需品。在王府井商场里,来自海淀区的崔女士提了大包小包,看上去收获颇丰。“孩子马上要上大学了,被子衣服新手机,一样也不少,已经花了1万多元。”像崔女士这样的状况并不在少数。每年的入学季,商场都会迎来“开学消费潮”。即将在北京交通大学就读的曹越哲说:“进入大学,衣服鞋子都需要更新。手机电脑、床单棉被等生活用品也需购买。一个人在异地开始生活,以前不需要花钱的地方都需要花钱了。”

一项调查显示,目前高校的学费每学年为5000元左右,需在入学报到时缴纳。而新生入学装备花费的“基本账”为7000元左右,加上交通费、生活费等等费用,至少需要准备约1.5万元。相比上世纪90年代初,大学生入学的费用仅数百元,20余年,开学消费多花了近百倍。

在高校新生采购的入学装备中,手机电脑等数码产品的花费占了大头。随着近年来大学生入校前的装备消费不断升级,对于数码产品的选购,也已从前两年的“三大件”升级成“五大件”,即在手机、MP4、笔记本电脑的基础上,增加了数码相机、电玩等。更为引人关注的是,高档电子产品渐成大学生新宠。中关村地区的多个苹果产品经销商介绍说,7月份以来,他们的销售量显著上升,就苹果产品而言,大学新生已经成为购买的主力军。

家长消费观念也变了

“开学经济”缘何火爆?南京大学社会学学院副教授胡小武认为,这种现象的产生具有多方面原因。时代在变迁,子女升学产生的花销不可谓不巨,日常必需品的范畴也在不

断扩大。在独生子女家庭占多数的今天,家长对子女的爱是这种消费热潮的首因。

谈到这个问题,朱秀华也表示:“孩子辛苦学习了12年,终于考上大学,想买点他喜欢的东西作为奖励。孩子远行,父母自然不放心,把要用的东西买齐了,我们在家也安心。”

物质水平的提高与家庭购买力的增强也为消费潮的产生提供了条件。与过去相比,现代开学必备品的内容已经不可同日而语。据了解,新生入学花费从六七千到十几万元不等,除了高消费的电子产品几件套之外,家境优越的家庭甚至为孩子购置了轿车。北京师范大学教授王杰杰认为:“家庭可支配收入不断增长,同时市场经济引导下的价值取向的转变,成为家长当前消费观念的内在动因。”

另外,商家的深度营销也与开学消费潮的产生有直接关联。胡小武谈到,无论是网络热炒的“开学特惠”还是现实中的“新生卖场”,都是商家刺激消费的一种营销手段。商家的品牌营销策略在很大程度上刺激了学生家长的购买。

应提倡新生节俭入校

虽然开学消费热潮未减,来自四川的学新生吴奇仍希望能够通过自食其力买上电脑。一些家长也认为,奢侈消费的家庭相对占少数,买东西的同时还是要看家庭自身经济实力。

王杰杰认为,开学消费应当理性、适度,否则易滋生大学生装备攀比之风。并不是所有的家庭都具备良好的经济条件,过分追求奢侈消费,对学生心理及高校教学环境也会产生不良影响。高校在教育过程也应注意引导学生正确的价值取向,在入学物品的置备上量入为出、量力而行。

“新生家长在入学伊始无需一次性集中高消费,也无需把所有必需品都配置得十分高档,一些电子产品不必这么早就装备。”对于可能形成的不良风气,胡小武建议说:“社会应提倡新生节俭入校,轻装上阵进入大学的风气,高校应采取适当方式,着力于对学生的人格塑造,使学生树立正确的学习态度,保持艰苦朴素的作风。”(摘自《人民日报海外版》房蓓 鲁梦昕 张雪 章栋成/文)

搭建商家促销的平台 提供展示品牌的舞台

首届信阳消费节 值得期待

让利 打折 砍价 市民购物得实惠 展销 展示 订货 参展商家冲销量

主办:信阳日报社 信阳晚报社



时间:2012年9月21日-23日(周五、周六、周日)
地点:信阳百花会展中心

为拉动市场消费,方便市民购物,助推消费市场的刚性需求,繁荣信阳展会经济,进而推动信阳经济发展,在中秋、国庆“双节”即将来临之际,信阳日报社、信阳晚报社联合200个商家(品牌)举办首届信阳消费节。

消费节以市民主要消费品为主,共设“家电手机展览、电动自行车展览、糖酒食品展览、太阳能展览、家居建材展览、婚庆展览”六大类,六个展会同时举办。

消费节期间,还将举办婚纱模特表演、婚礼主持人挑战赛、名酒品尝、名酒评比、现场摸奖、文艺演出等丰富多彩的活动。

参展联系电话:6202051 6201779 6207101