

金融理财新闻部

负责人:赵建

电话:6258818 13937672782

邮箱:xyribao1225@163.com

平桥区审计局 开展“道德讲堂进机关”活动

本报讯(符仕仪 卢欣)日前,平桥区审计局开展“道德讲堂进机关”活动,提升审计人员文明道德素养。该局一是“讲”,邀请由先进典型、模范人物组成的宣讲队伍,讲述亲身经历,诠释道德内涵;邀请知名专家、学者做道德建设方面的专题报告、演讲,从理论上提升对道德的理解。二是“训”,通过干部在线学习平台和“学习日”活动以及参加各级各类培训,学习社会主义核心价值观和加强思想道德建设等内容,并将参与“机关道德讲堂”活动情况作为干部职工评优考核的重要依据。三是“评”,精选和推

建设银行 开办“熊猫纪念币”代销业务

李剑 铂币,熊猫币无疑是新中国贵金属币系列中最出彩的一个。2012年熊猫金币正面图案为北京天坛祈年殿,并刊国名、年号;背面图案均为母子熊猫图,并刊面额、重量及成色,为中华人民共和国法定货币,每年限量发行。建设银行本次代销金地公司的熊猫金币产品有两类:一是1盎司,约31.1克,单枚产品;二是5枚一套的套装产品,总重量约59.1克,套内产品的重量分别为1盎司、1/2盎司、1/4盎司、1/10盎司和1/20盎司五个品种。上述熊猫金币产品成色均为AU.999,是收藏和馈赠之佳品。

中国建设银行 China Construction Bank 信阳分行 建行理财工作室——您身边的理财专家 付红玲:13937606229 李剑:13700765216

村信用联社进行专项检查,取得了明显成效。三是制度促动。制定并实行了“四个办法”,即查管互动管理办法,限时办结管理办法,档案管理办法,案卷评比办法,全面提升了稽查的质量和效率。四是目标拉动。制定“五个零”目标,即服务零投诉、案件零复议、执法零过错、指标零扣分、廉政零追究。五是上下联动。在全市稽查系统实施人才培养“五个一”工程,即每个县区稽查局至少培养一名精通稽查能手、培养一名熟悉政策法规能手、培养一名文字写作能手、培养一名了解稽查系统管理的应用软件操作能手,通过一名“三师”考试能手。



图为日前市工商局专业分局工作人员正在信阳国际商城为商户现场办照。 本报记者 赵建 摄

市国税局稽查局 上半年稽查入库7279万元

本报讯(姜家清 陆璐)截至目前,市地税局稽查局稽查入库7292万元,首次突破7000万元,较同期入库增长71.74%,增收3046万元,创历史新高,为全市实现时间任务“双过半”作出应有贡献。

该局一是加压驱动。在今年收入困难的严峻形势下,稽查部门紧紧围绕税收中心任务,认真落实全省稽查工作会议精神和,提前谋划、自我加压,提出“十个百千”计划,即全年检查400户纳税人,县区局至少有1户查补税

款100万元以上的精品案件,全市查补10万元以上的100户,查补100万元以上的10户,查补1000万元以上的至少1户。二是能手推动。实行“一体化”模式。成立由稽查人员和全市骨干人员组成的检查人员,对全市房地产和农

贴身帮扶 助力发展 旺了商铺 火了市场

——市工商局专业分局领导到信阳国际商城走访纪实

赵建 王世伟 近日,市工商局专业分局局长任强带领建坊所一班人来到信阳国际商城进行走访了解情况。在信阳国际商城即将开业之际,为使商城经营取得良好开端,该局在商城建设筹备期间就提前与开发商进行多次联络交流,并对商城实施了“六进”帮扶活动,上门服务受到企业的欢迎。

豫南地区“规模最大、功能最全、品类最多”的商贸采购总部。为了更好的服务企业,该局一是真诚帮扶进市场。与市场签订帮扶协议,实行局长统揽全面,主管局长包行业、所长包片、专管员包户的办法,延伸服务,定期召开联席会议,为市场想点子,找问题,寻对策;二是执法监管进市场。成立市场监管办公室,提前驻场办公,将监管和服务前移;三是文明诚信进市场。倡导诚信经营,文明经营理念,为开业后创建“文明诚信”市场夯实基础,提高市场品牌和市场竞争力;四是

消费维权进市场。在市场内设立消费维权站和12315投诉申述联络站,为以后及时受理消费投诉、调解消费纠纷,营造良好的消费环境;五是商标专用权保护进市场。与市场管理方签订联合打假协议,对市场内商户代理的驰名商标品牌、名商标品牌进行登记备案,通过热线、随时受理举报投诉,开展打假活动;六是媒体宣传进市场。利用自身网站积极宣传国际商城市场的同时,还牵引市场与市区各大媒体建立战略合作关系,广泛宣传报道,提高市场的知名度。

财经短波

漯河国税局 不断加强机关建设

本报讯 为提升工作效能和工作质量,推动税收事业持续协调发展,日前,漯河国税局采取有力措施,不断加强机关建设。该局一是加强队伍建设。二是加大征管力度。三是强化行政管理。四是完善廉政机制。(浙河宣)

平桥区国税局 积极规范公务灶管理

本报讯 为进一步规范和改进公务接待工作,降低单位公务接待费用,日前,平桥区国税局把机关食堂“公务灶”制度纳入建设节约型机关的重要环节,积极规范公务灶管理,以节俭促廉洁。该局一是提高认识,扩大宣传。二是加大投入,改善环境。三是制订制度,规范程序。四是严格监督,确保长效。(余延升)

息县国税局 着力加强发票管理

本报讯 今年以来,息县国税局采取四项措施,着力加强发票管理。该局一是严格落实增值税专用发票“一单一证一票”原则和普通发票管理制度。二是强化内部监督制约,加强普通发票的查验。三是日常检查和专项检查相结合,加强对注销户、非正常户发票的控管。四是查管并重,堵塞漏洞。(魏新林)

新县国税局 治理庸懒散软等上班病

本报讯 日前,新县国税局采取四项举措,强力治理“庸、懒、散、软”等“上班病”问题。该局一是强化化学培训治“庸”。二是强化目标管理治“懒”。三是强化督导检查治“散”。四是强化典型教育治“软”。(吴元文 陈轩)

商城县国税局 认真落实支持小微企业和个体工商户税收优惠政策

本报讯 截至7月底,商城县国税局按规定开展的支持小型微型企业和个体工商户科学发展的措施,减免“两费”共计7.4万元。其中,该局减免税务登记证工本费6000元,免收发票工本费6.8万元,进一步减轻了小型微型企业和个体工商户的办税负担。(黄鑫)

固始县国税局 全力支持产业集聚区企业发展

本报讯 今年以来,固始县国税局采取四项措施,全力支持产业集聚区企业发展。该局一是宣传政策促进发展。二是公开承诺提高效率。三是现场办公解决难题。四是优化服务树立形象。(王晓航 江谦)

光山县国税局 召开房地产行业征管座谈会

本报讯 为积极落实市国税局房地产行业税收征管工作要求,切实提高该行业管理质效,日前,光山县国税局召开了由主管科室人员、相关分局税收管理人员以及企业法人代表、财务人员参加的房地产行业征管座谈会。会上,该局分管领导传达了相关税收政策,通报了全市房地产行业管理现状,并把房地产行业放在全县、全局税收收入中进行比较,阐明了搞好该行业征管工作的重要意义。(光宣)

潢川县国税局 进一步加强税源管理

本报讯 今年以来,潢川县国税局从“三个强化”入手,进一步加强税源管理。该局一是强化税源监控分析。二是强化重点税源管理。三是强化纳税评估管理。(潢宣)

明港国税局 全力治理庸懒散软

本报讯 近期,明港国税局开展一系列工作,全力治理“庸懒散软”等“上班病”。该局一是严格工作制度。二是查找岗位风险。三是强化考核机制。四是加强人员学习。五是优化纳税服务。(陈远征)

金中投【每周视点】: 大盘有望震荡趋稳 结构性机会增多

政治局会议定调“稳增长”,相关政策措施将陆续出台

中共中央政治局7月31日召开会议,部署下半年经济工作,会议指出,要把稳增长放在更加重要的位置,加大结构性减税政策力度,保持货币信贷平稳适度增长;着力扩大国内需求,加大对国家重大项目建设的支... 7月PMI降幅收窄,经济出现筑底迹象

中国物流与采购联合会、国家统计局8月1日公布数据显示,7月份中国制造业采购经理人指数(PMI)为50.1%,比6月微幅回落0.1个百分点,降幅继续收窄。国务院发展研究中心宏观经济研究员张立群表示:“7月份PMI指数降幅继续缩小,表明经济增长筑底企稳迹象进一步明显。”

货币政策继续微调,信贷投放力度不减

8月2日,央行发布《2012年第二季度中国货币政策执行报告》认为要“把稳增长放在更加重要的位置”,同时提出要加大对事关全局、带动性强的重大项目和战略性新兴产业、节能环保、农田水利建设等的金融支持,满足铁路等国家重点在建建设项目资金需求。据悉,7月中、农、工、建四大行新增人民币贷款为2200亿左右,环比6月多增300亿左右,但信贷结构改善不明显。另据上证报记者调

查,7月份,不少股份制银行的信贷投放力度都较此前有所加大,有的环比增长超50%。

操作策略:主抓高景气度优质品种,适当波段操作 A股经过持续下跌后,对经济回落、中报业绩不佳、绩差股估值偏高... 免责声明:本观点仅供参考,并不构成投资建议。

招聘:客户经理10名。招聘条件:1.大专及以上学历。2.形象好气质佳。3.有一年以上销售工作经验。4.有客户资源者优先。

联系人:张经理 电话:0376-6309122 邮箱:zhangcongcong@china-invs.cn

中国中投证券 CHINA INVESTMENT SECURITIES 地址:民权路北段376号万家灯火营销中心五楼 财富热线:63059399

席韶阳

近年来,随着百姓风险意识和理财意识的不断增强,购买保险的人快速增长。分红保险因为兼具保障、保底收益和增值红利的功能而备受青睐,成为近年来寿险市场的主力产品。

对于购买了分红险的投资者来说,每年的第二季度是他们关注分红险收益的节点。因为,每年这个时候,保险公司都会派发《红利通知书》,年度的分红比例是多少?和银行存款利率相比是亏了还是赚了?和其他公司的分红险产品相比,自己买的这款产品的分红是多还是少?是否需要换产品?

因此,对于保险公司来说,每年的第二季度也是一场大考。不少投资者会根据红利的多少而决定是否退保。对此,保险专家提醒投资者:购买分红险之前一定要充分了解分红险的本质和特征,然后根据自身需求理性看待保险收益和分红,慎重选择保险产品。

【弄清保险本质】 先看长期保障 再看短期分红

“分红保险提供的产品收益包括三个部分:保障保障、保证收益和红利。”中国人寿河南省分公司个险部总经理栗栗霞说,其中能给予消费者的“确定回报”,一是保障保障,如消费者在生、老、病、死、残等方面的保障需求,二是保险合同约定的保证收益,俗称“保底收益”,目前寿险保单预定利率上限为保监会1999年确定的2.5%。在“确定回报”的基础上,保险公司每个会计年度向保单持有人分配来自公司经营盈利的红利。

根据监管规定,实际分配盈余的比例不低于当年可分配盈余的70%。不过,可分配盈余的高低,受资本市场、资产规模、投资策略、责任赔付及成本开支等因素影响,每年的盈余有波动,则每年的红利也随之波动,有的年份高,有的年份低。换言之,分红险可分配盈余高,客户所得的红利便“水涨船高”,上不封顶;可分配盈余低,客户所得的红利也低,但最低为零。

也就是说,其实,分红险保单红利的“不确定”也只是个相对概念——红利或高或低,在极端情况下也可能没有分红,但较之股票、期货等高风险投资,分红险保户绝不

红利波动随行就市 保障才是核心功能 分红险迎“大考” 投资者理性看“分红”

会“蚀本”。

业内保险专家提醒说,购买分红险的投保人需要明确的是:在目前保单预定利率被严格规定的政策环境下,和资本市场起伏不定的经济环境中,客户会有获得保障和在保证收益之外追求更大回报的心理需求,分红险正是保险公司为了满足客户的这一心理需求而设计的一种保险模式,其本质是保障,产品主要功能是保障,分红只是额外收益、附加功能。

专家认为,投保人在选择分红险时,要以长期保障诉求为主,不应过分追求分红回报,尤其不应把短期分红指标看得过重。

当然,另一方面,保险公司在推销分红险时也要实事求是,不能过分夸大分红,甚至把预期收益说成保证收益,或将分红险产品“包装”成纯理财产品忽悠消费者。

【衡量分红水平】 公司实力 决定分红能力

由于具备“分红”特征,因此,分红险受到了不少保险消费者的青睐,各大保险公司也争相推出自己的分红险产品。如今,市场上的分红险可谓琳琅满目。但是,究竟哪一款分红险更“实惠”?消费者在选择分红险的过程中应该注意哪些方面?

对此,保险专家提醒说,由于各险种的保费在保障账户和投资账户分配比例不同,红利计算基础不同,各保险公司投资、分红的理念不同,各家保险公司的分红产品也有很大的差别。消费者若仅对各险种一时一地的“分红力度”做简单对比并不科学。

“对于市场上层出不穷的分红产品,消费者在选择的时候一定要慎重,要‘货比三家’”。保险专家提醒说,买保险产品,首先考虑的应该是其保障功能,其次再考量其投资功能。选购分红险产品时,也应从这两个角度进行比较:首先,从保障功能的角度考虑,应首先选择那些实力雄厚、产品开发能力强的

公司;其次,从长期收益的角度考虑,还应考察承保公司的投资能力。

据介绍,目前的国内寿险市场上,中国人寿是最大的寿险企业,2000年4月国内市场上的首款个人分红险产品也是由该公司推出的,而且多年来一直致力于分红险的开发与创新。据统计,如今,该公司已建立起较为成熟的分红险产品线,在售分红险产品已达42款,涵盖两全、终身寿险、年金等产品类型,覆盖生、老、病、死、残等风险责任,可满足不同客户群体的需要。

【理性看待分红】 中途离场 投保人利益会受损

“每年第二季度保险公司派发《红利通知书》后,保险业就会迎来一波退保潮,一些投保人因为购买的分红险的分红收益低于自己的预期而选择退保。其实,中途离场,投保人的利益会受到更大的损失。”对于每年第二季度末的这波退保潮,中国人寿河南省分公司保险专家提醒说,还理性看待分红险产品。

首先,分红险属于保险产品,虽然它有分红功能,可以为消费者带来收益,但其核心价值能体现在保障功能上。但是,现在不少消费者在投保时会特别注重保险的收益水平,喜欢将保险收益与银行储蓄、银行理财产品等其他投资理财产品的收益情况进行比较。这正是投保人的常见误区。

该保险专家提醒说,分红险虽然有分红功能,可以为投资者带来收益,但它并非一般意义上的理财产品,与银行储蓄、股票、信托、期货等理财产品不能简单相比。它首先是一份可以提供保障的保险产品,在提供保障和保证收益外,才为投保人提供参与分享保险公司分红业务和未来经营成果的机会。因此,它的收益与信托、基金、银行理财产品等专业的理财类产品相比,一定不会是最高的。

其次,分红是保险期间的整体收益,要想客观地判断分红的高低,就必须从已满期的

产品来看,单独以一个年度的分红水平来衡量这款产品的整体收益,是很片面的;而且,这也使分红红利的复利累积效果无法得到充分体现。

最后,需要强调的是,保单红利是一个变动的数字,长期持有才能获得超越平均水平的收益。如果投保人因为一时收益下降而选择退保,不仅该保险产品所保障的利益有折损,同时,其保证收益也会有折损。因为客户退保属于单方面违约行为,就必须单方面承担较高的退保费用损失,同时也享受不到长期坚守所获得的较高收益。

【投资环境利好】 政策放开 调高投资收益预期

对于保险公司来说,分红产品的分红与公司的发展状况有关,与保险公司的投资能力相关,同时,更与宏观经济背景有莫大关系。

“值得期待的是,近年来,国内对保险资金运用领域的开放逐渐加速,让保险资金有了更多的增值渠道和更广阔的获益空间。”中国人寿河南省分公司个险部总经理栗霞说,比如,2009年,保险业投资基础设施放开;2010年,非上市股权及其相关金融产品,不动产及其相关金融产品放开;都为保险资金拓宽渠道、分散传统渠道投资风险创造了条件。

而近期,保险投资市场的好消息也接连不断。根据中国保监会公告,保险资金运用新政还将陆续出台。随着13项保险资金运用政策陆续曝光,未来,保险资金将有望参与股指期货、国债期货、融资融券等业务,投资对象、投资领域和投资比例也将有望不断扩展,这对分红险的经营效益的提高将是一个积极的促进,将带来分红险业务新一轮的快速发展,更有助于提高分红险收益的稳定性和持续性,让投保者将实实在在地分享经济发展的成果。

因此,保险专家提醒广大保险投资者,不妨理性看待分红险,在购买保险产品时,应明确自身的保险需求,在购买真正适合自己需要的产品。比如,对投资利益考虑较多的投保人,可以对挑选带有分红功能的相关保险产品;而对意外、疾病和伤残等保障利益考虑较多的投保人,则可选购传统的定期或终身寿险。