

围绕中心抓收入 多措并举促增长

淮滨县国税局累计组织各税收入4285万元

本报讯(刘鹏飞 吴东)今年以来,淮滨县国税局围绕中心抓收入,多措并举促增长,切实抓紧抓实组织收入工作,取得了可喜成绩。截至目前,该局累计组织各税收入4285万元,为市国税局下达年计划1.01亿元的

42.43%,同比增长14.33%,增收537万元。县本级收入完成425万元,为县政府下达年计划1383万元的30.73%,同比增长35.35%,增收111万元。年初以来,该局建立收入帮扶和通报机

制,采取局领导分工包片、机关科室与各分局对口帮扶的工作方法,按月对税收收入完成情况进行预警通报。深入开展税源摸底调查,认真进行收入比对、测算、汇总,切实掌握税源动态,全面摸清2012年税源底数。抓好重点

税源监控,目前,该局对30户年纳税额10万元以上的重点税源企业、60户个体大户进行监控,监控户数比上年增加了43户,监控税源由去年占总收入64%扩大到89%,通过对被监控税源的经营指标、行业税负、税收变动率等要素进行分析比对,及时发现问题、强化征管;抓住新的税收增长点。借该县县委、县政府“大招商”的东风,对招商引资进来的重点企业加强分析、研究和管理,服务,使经济发展成果体现到税收收入上。在深入分析研究的基础上,该局把房地产、金融等行业作为当前税源管理的薄弱行业,有针对性地制定管理措施,堵漏增收。

淮滨县审计局开展本级预算执行审计工作

本报讯(丁焕钧)在今年的本级预算执行审计中,淮滨县审计局多措并举开展本级预算执行审计工作。

该局一是创新审计方法,注重实地调查事实,不就账论账,坚决查清重大资金流向。二是充分运用计算机开展审计,要求所有项目全面运用计算机开展审计工作,切实提高审计质量和工作效率。三是严格纪律,签订廉政责任书,确保各项廉政制度落到实处。四是注重审计成果运用,深入分析问题,从制度上、体制上、机制上提出针对性审计意见和建议,充分发挥审计建设性作用。

潢川县审计局扎实开展“三讲三提升”活动

本报讯(张正林)日前,潢川县审计局科学谋划,精心组织,扎实开展“讲责任、讲作为、讲正气,提升素质、提升水平、提升形象”活动,全面加强审计队伍自身建设。

该局成立了以局党支部书记为组长,其他班子成员为副组长的领导小组,制定活动实施方案,明确活动目标,确定重点内容,把握关键环节,做到一月一主题。创新方法,开展大汇考、岗位技能大比武、网上大讨论、观看红色电影、整改回头看等主题活动。同时积极报送相关信息,加强宣传,营造浓厚活动氛围。



平桥区审计局成绩突出获嘉奖

本报讯(卢欣)日前,在平桥区召开的三级干部会议上,平桥区审计局受到平桥区政府嘉奖,并获奖金10万元。这是该局近年

来第二次受到政府嘉奖。近年来,该局紧紧围绕平桥区委、区政府工作中心,坚持“监督体现服务,制约体现促进”的审计理念,加大审计执法力度,切实履行审计监督职责,在维护经济秩序,严肃财经纪律,促进廉政建设等方面作了大量卓有成效的工作。

金融理财新闻部

负责人:赵建
电话:6258818 13937672782
邮箱:xyribao1225@163.com

商城县审计局开展“五型”机关创建活动

本报讯(冯长华)为加强审计自身建设,加快审计职能转变,改进工作作风,提高行政效能,优化发展环境,日前,商城县审计局积极开展“五型”机关创建活动。

该局开展的创建“五型”机关活动:即与时俱进,创建学习型机关;严格执法,创建服务型机关;求真务实,创建规范型机关;转变手段,创建创新型机关;从严要求,创建廉洁型机关。

宏观消息面总体偏多 大盘可保持企稳回升势头

3月PMI指数继续回升,中国经济硬着陆的风险降低。2012年3月,中国制造业采购经理指数(PMI)为53.1%,比上月提升2.1个百分点,反映市场需求明显回升,生产增速加快。其中新订单指数为55.1%,比上月大幅回升4.1个百分点。综合看,3月PMI指数继续回升,表明制造业经济总体保持增长态势,中国经济硬着陆的风险降低。

证监会4月1日公布《关于进一步深化新股发行体制改革的指导意见(征求意见稿)》并向社会公开征求意见。一旦新发行制度正式实施,可望促使新股价格真实反映公司价值,有利于A股市场健康发展。

央行货币政策再释放微调信号,资金面有望逐步宽松。

从技术走势看,上证指数自2478点回落持续回调四周后,日K线图的短期技术指标已处于超卖区域,自身存在较强的技术性反弹要求,因此股指出现上涨,也属于正常的技术性反弹走势,从目前看,处于低位的短期技术指标的修复应还有个过程,因此大盘有望延续反弹并逐步回稳。

QFII和RQFII投资额度大幅扩容,有助增加市场信心。经国务院批准,新增QFII投资额度500亿美元,总投资额度达到800亿美元。同时决定增加500亿元人民币RQFII投资额度,而且RQFII新增的500亿元投资额度主要投资A股,不受此前试点办法“投资股市不超过20%”的限制。QFII和RQFII投资额度大幅扩容,将吸引境外长期资金,若以当前汇率计,将有超过3600亿元新增资金逐渐流入我国资本市场。

操作策略:适当调整持仓结构,逢低吸纳热点优质品种。策略上,建议适当调整持仓结构,把握优质品种调整后的投资机会,可持有或逢低吸纳业绩有支撑的消费(如旅游、零售、食品饮料)、电子信息(如通信、移动互联网、触摸屏)新材料等板块;也可适当关注券商股的交易性机会,而对季报风险股仍以回避为主。



国寿福禄鑫尊两全保险(分红型)

三年一返还 终身生存金 特别生存金 让您老有所依

投保范围
凡出生二十八日以上、六十周岁以下,身体健康者均可作为被保险人,由本人或对其具有保险利益的人作为投保人向本公司投保本保险。

保险期间:本合同生效之日起至合同终止日止。

保险责任
在保险合同保险期间内,本公司承担以下保险责任:

一、生存保险金
自保险合同生效之日起至合同约定的祝寿金领取日前,若被保险人生存至每满三个保单年度的年生效对应日,本公司按下列约定给付生存保险金:本公司首次给付的生存保险金为基本保险金额的15%;以后每次给付的生存保险金在上一次给付金额的基础上按基本保险金额的3%增加,但每次给付的生存保险金最高不超过基本保险金额的30%。

自保险合同生效之日起,若被保险人生存至保险合同约定的年生效对应日,本公司每年按基本保险金额的10%给付生存保险金。

二、特别生存金
自保险合同生效之日起至保险合同约定的祝寿金领取日前,若被保险人生存至每满三个保单年度的年生效对应日,本公司按保险合同年交保险费(不计利息)的2%给付特别生存金。

三、祝寿金
被保险人生存至保险合同约定的祝寿金领取日,本公司按保险合同所交保险费(不计利息)给付祝寿金。

四、身故保险金
被保险人于保险合同生效之日起至年满十八周岁的年生效对应日前身故,本公司按保险合同所交保险费(不计利息)给付身故保险金,保险合同终止。

被保险人于年满十八周岁的年生效对应日起至保险合同约定的祝寿金领取日前身故,本公司按下列约定给付身故保险金:被保险人于保险合同生效之日起一年内因疾病身故,本公司按保险合同所交保险费(不计利息)给付身故保险金,保险合同终止;被保险人于保险合同最后复效之日起一百八十日内因疾病;七、战争、军事冲突、暴乱或武装叛乱;八、核爆炸、核辐射或核污染。

无论上述何种情形发生,导致被保险人身故,保险合同终止,本公司向投保人退还保险合同的现金价值,但投保人或被保险人故意杀害或伤害造成被保险人身故的,本公司退还保险合同的现金价值,作为被保险人遗产处理,但法律另有规定的除外。



□孟然

“建设银行作为大型国有控股商业银行,要牢牢把握稳中求进的总基调,深入贯彻为实体经济服务的本质要求,抓住和利用好我国发展的重大战略机遇期,在转变发展方式上取得新进展,在深化改革开放上取得新突破,在改善民生上取得新成效。”这是建设银行董事长王洪章对建设银行当前和今后工作提出的新要求。近年来,建设银行致力于转变发展方式、提升质量效益、改善民生,贴近市场和客户需求,积极探索创新产品服务,打造惠民金融服务工程,以卓有成效的工作让“建行蓝”成为社会大众金融服务信赖的品牌。

惠民服务:从客户角度去体验改进

提到到银行排队,许多客户为之头疼。客户头疼的地方,就是银行服务最急需改革的地方。早在2006年,建设银行就按照国际先进银行标准,在国内银行中率先开始了网点转型。到目前为止,建设银行已经完成14000多家网点转型,并对所有符合条件的网点进行了二代转型推广工作。如今,转型后的建设银行网点客户办理业务时间平均缩短55%,交易速度提高了33%,客户排队现象大为缓解。

近年来,社会大众个人金融服务需求呈“爆炸式”增长。针对新的市场变化和客户需求,建设银行迅速作出战略调整,把发展零售业务提到与批发业务并重的位置,并将零售业务的发展重点锁定在消费金融、投资理财领域。建设银行出台个人客户细分标准,完善理财室、理财中心和财富中心三级理财机构。普通客户由一般网点提供服务,中高端客户由理财中心提供服务,高端客户由财富中心和私人银行提供服务。与此同时,建设银行大力提高产品差异化能力,为理财中心客户提供较高水平的组合产品,为高端客户提供稳定高质的增值服务。

今年,建设银行计划新增600余家网点,进一步扩大网点综合性、多功能服务,使更多有投资理财金融需求的客户享受到“一对一、面对面”的专业服务,加强行内资源整合,实施“大零售”策略,搭建统一的信息管理平台,着力提升综合金融服务能力,使客户在网点内能同时办理存款、支付

惠民服务谱新篇

——建设银行创新惠民工作纪实

结算和投资理财等各类业务,实现“一站式”服务。目前,建设银行在网点一线服务的客户经理人数超过23000人,已建立专业化经营机构近5000个,设立自动柜员机4.5万台,为近1亿客户提供电话银行服务,自助银行1万余家。今年,建设银行预计新增1万台自助设备,为惠民服务搭建起坚实的平

让老百姓高兴地住上放心房

“要买房,到建行。”曾经家喻户晓,如今建设银行在发挥传统优势的基础上,推出的一系列惠民新举措,更加温暖了千家万户老百姓的心。

近年来,建设银行认真贯彻国家关于支持保障性住房建设的政策要求,加强住房金融产品和服务创新,稳步推进保障性住房和中低收入居民住房金融服务工作。截至2011年末,建设银行保障性住房项目开发贷款余额257.3亿元,新增202.02亿元,增幅365%。

公积金项目贷款是建设银行支持保障性住房建设的重要平台,已与第一批试点城市和项目合作取得阶段性成果。截至2011年底,建设银行取得全部29家试点城市承办资格,初步取得85个项目承办权,项目同业占比66.93%,资金同业占比72.5%;累计对66个项目受托发放项目贷款188.76亿元,累计发放同业占比71%。2008年以来,建设银行在保障性个人住房贷款领域,为27万户中低收入居民发放商业性个人住房贷款和公积金个贷共计446亿元。

中德住房储蓄银行是建设银行支持保障房建设的另一重要平台。该行成立于2004年2月,是建设银行与德国施泰银行共同投资组建的国内唯一一家专业经营住房信贷业务的商业银行。近3年来,该行已支持近80个保障性住房项目的开发建

设。2010年,中德银行创新推出“惠民贷”保障性住房信贷营销模式。该模式突破了“先选房、后贷款”的传统购房融资模式,受到保障房客户的广泛欢迎。2011年,该行全年累计受理并审批通过“惠民贷”额度贷款共计1677笔、金额达6.3亿元。

把大银行服务延伸到田间地头

农业大国“农”字当头,建设银行服务如何让农民高兴?一直是建设银行各级机构深度思考的事情。

近年来,建设银行把涉农领域作为优先支持的重点领域,不断加大涉农贷款投放,2007年至2010年,建设银行涉农贷款余额稳定增长,连续3年增长率超过30%。2011年,建设银行在贷款增速全面放缓的情况下,涉农贷款依然保持着20%以上的增速,高于全行对公贷款平均增速6个百分点。截至2011年12月末,建设银行涉农贷款余额突破10000亿元。

在支持“三农”方面,建设银行始终坚持以产品创新满足客户需求,已在全国探索创新了新农村建设贷款、小额农户贷款、林权抵押贷款、农业订单贷款、农民工特色银行卡等十余个系列产品。2008年,建设银行新疆分行首创“小额农户贷款”模式,为兵团农户开发了用于购买农具、农机等从事生产经营的个人类贷款,贷款基于企业、农户相互担保的联贷联保模式。2010年,建设银行又对资信好的小额农户给予定价优惠,有效减轻农户负担。建设银行“小额农户贷款”现已扩大推广到黑龙江、浙江、青岛等13个省市。截至2011年底,建设银行涉农贷款余额达54.24亿元。

建设银行采用多种方式支持林业及其上下游相关企业,使“沉睡”的森林资源变成了可以抵押变现的“活”资产。福建省森林资源优势明显,林业

企业众多、经营范围广泛,融资需求旺盛。2011年底,建设银行福建省分行林业贷款余额达29.96亿元,不良贷款率仅0.41%,林业贷款余额位居当地四大国有商业银行首位。

2010年,建设银行在同业率先创新了新农村建设贷款产品,重点为农村基础设施建设、住房安置改造、土地综合治理等项目提供金融服务。截至2011年末,建设银行共支持185个新农村建设项目,发放贷款316.47亿元,受到了地方政府和社会大众的广泛好评。

如何把大银行的服务延伸到农村去?建设银行稳步推进村镇银行建设,自2008年建设银行开始村镇银行试点工作以来,已正式开业村镇银行16家,对完善当地农村金融服务体系、延伸服务网络、推动县域经济发展作出了贡献。建设银行今年前三季度还将再开业17家村镇银行,努力扩大、夯实这一服务“三农”的新平台。

2011年底,建设银行荣获“2011全国金融机构服务‘三农’年度大奖”的“最佳创新成就奖”和“最佳社会责任奖”。建设银行支持“三农”的力度和效果都获得了社会和公众的高度肯定。

推出“民本通达”这一惠民服务品牌

服务民生,重在行动。2009年,建设银行推出了“民本通达”这一针对民生领域的综合服务平台,涉及教育、医疗、社保、环保、文化等多个与人民群众生活息息相关的领域,受到了社会各界的广泛关注。自推广以来,建设银行“民本通达”系列产品累计新增11368家民生领域新客户,贷款余额超过2000亿元。

“教育惠民”金融服务实施进展顺利。至2011年12月末,建设银行教育行业客户贷款余额825亿元,不良余额5.88亿元,不良率仅为0.71%。教育行业贷款市场份额连续多年保持市场第一。

“医疗惠民”金融服务在2011年继续加大推广,在基本户开立、信贷投放、负债业务、中间业务等各项综合金融服务方面均取得了一定进展。截至2011年底,建设银行卫生行业贷款余额454.64亿元,较年初增加89.56亿元,增幅24.53%,在五大行中居首位,占五大行贷款总额约48%。

“社保惠民”金融服务取得较大进展,为老百姓和当地社会保险管理机构提供医保金结算、社保信息查询、社保费缴纳和领取等全方位的金

融服务。建设银行已经与30余个省市的地方社保管理部门联合发行金融社保卡450多万张。2011年,建设银行共代理收缴、发放包括新型农村社会养老保险在内的各种社会保险金9000多亿元,新开立社保卡结算账户1000余个。

“文化惠民”综合服务方案通过版权质押等创新业务,为文化创意、动漫影视行业提供了信贷支持。2011年度,建设银行新增2701家文化行业新客户,光明日报、安徽演艺集团等多家文化产业排头兵客户落户建设银行;同时文化产业贷款保持快速增长,贷款质量得到明显提升。截止到2011年12月末,建设银行文化产业贷款余额为503.93亿元,较年初增长15.82%,不良贷款6.58亿元,不良率1.31%,行业结构、客户结构不断优化。

建设银行以扎实的行动,践行着自己“以客户为中心”的诺言。服务无止境,惠民谱新篇。

建行理财工作室特约

建行理财工作室——您身边的理财专家

付红玲:13937606229 李剑:13700765216