

沙河清淤:辛勤劳动守护美丽沙河

□本报记者 杨柳

有一群人,他们每天在河面上来来往往,打捞垃圾,用辛勤的劳动给城市留下一弯清水,他们就是市水利局沙河管理处的沙河清淤员。

近日,记者与两名沙河清淤员登上打捞船,熊师傅负责开船,清淤员杨师傅负责打捞。小船缓缓前行,记者站在上面左歪右倒,而杨师傅却稳稳地站在船头,他紧握一根3米长的竹柄打捞网,不时捞起掉落在水面上的落叶和垃圾。不一会儿,船上就堆了一堆垃圾,垃圾里有塑料袋、啤酒瓶等。

在杨师傅的指导下,记者拿着三四米长的竹竿,对着河面上一处垃圾开始“下手”。别看整根竹竿重量不到3公斤,但要准确无误地把水面上的垃圾,如塑料袋、茶叶袋、死鱼等打捞起来还真不容易。1分钟过去了,记者才成功地将一个塑料袋从水面上捞上来,接下来的其他垃圾,更是费了九牛二虎之力,才全部捞上来,一看时间,才过去不到5分钟,而记者的手已累得有点发抖了。

熊师傅告诉记者,他从事打捞工作已经16年了,每天他们出船打捞,都会清理出100公斤左右的垃圾。

熊师傅还告诉记者,每天他们要在船上工作10个小时,对所管河段进行巡回打捞,由于常年在水面工作,经历了别人想像不到的困难,身上落下了许多病痛。“好在,通过我市开展的创建国家卫生城市行动,明显感到市民的素质提高了,扔垃圾的少了,这也让我们感到很高兴。”

熊师傅说:“为了配合我市的创卫工作,沙河管理处今年还准备再增加两艘打捞船,到时候,我们的母亲河——沙河将会更加的美丽。”

善作善成 创卫攻坚

——访浉河区区长邵春杰

□本报记者 周海燕

当前,全市创卫工作已进入关键时期,作为我市创卫主战场的浉河区,创卫工作开展得怎么样,下一步工作任务怎么落实,能否顺利完成创卫攻坚任务,带着这些问题,记者采访了浉河区人民政府区长邵春杰。

“浉河区作为我市城市创卫的主战场、主阵地,在过去的工作中,我们始终秉持一马当先、勇于担当、敢打能胜、不辱使命的工作状态,为全市创优、创园及生态城、双拥城等创建工作作出了应有的贡献。”一见面,邵春杰谈起浉河区近几年的城市创建工作成绩,言语之中充满了自豪、自信。

邵春杰说,为迅速将创卫各项任务落到

实处,全市创卫动员大会后,区委、区政府第一时间召开了高规格的全区创卫动员大会,对创卫工作进行全面部署。对《国家卫生城市标准》确定的10大项106小项内容,按照更加注重新细、更加立足专业、更加公平合理、更加科学量化的原则,进行了再次分解、明确、细化,将工作任务明确到每个具体单位和具体责任人。对重点路段重点部位,明确专人,盯死盯牢,全力整改。特别是对城区农贸市场,正在改造的进一步加快进度,确保在专家组考核之前完成;已改造完成的,及时划行归市,规范管理,确保卫生整洁达到创卫标准。目前,已投入150万元对浉河大市场进行综合整治改造,谭山包农贸市场改造已完成,市场环境秩序明显好转。对占道经营、出店经营、

乱停乱放等现象,将硬起手腕、铁拳整治,一抓到底,确保规范有序、整洁卫生。对“五小行业”,进行拉网式排查,规范性整治,没办证的及时办证,需整改的立即整改,该关闭的坚决关闭,决不允许“前灶后厅”和“黑作坊”继续存在。对早餐摊点和夜市排档,在不影响周边交通、卫生,方便群众生活的前提下,进行规范设置。对城市内河,及时组织人员对河堤、河道垃圾杂物进行清理打捞,扎实推进清淤净水工程,严厉打击向河道倾倒垃圾、污水等行为,保持河水清洁、环境优美。创卫是美化我们家园的事业,为保证创卫任务落到实处,我们将进一步加大对创卫工作的投入,去年,我们在财力十分紧张的情况下,为创卫工作投入了1500多万元,今年区里准备再拿出

2000万元用于创卫攻坚,通过加大财力投入,使我们城市的基础设施更加完善,使我们的家园更加优美宜居。

邵春杰说,为进一步强化对创卫工作的督查奖惩,区委、区政府专门制订下发了创卫督查工作方案和奖惩办法,把创卫攻坚工作作为检验锤炼干部作风的试验场,列入干部考核的重要内容,与文明单位建设、年终评优、干部提拔任用相挂钩。由区联创办和区作风督查组参加,组成7个创卫工作专项督导组,对各单位工作开展情况进行滚动式、地毯式、立体式督查,做到日督查、周评比、月考评。对限期整改不到位的,在全区予以通报批评,对连续两次在全区排名后三位且未能完成阶段性创卫任务的,给予黄牌警告,对工作不力,导致在省和国家考核验收中扣分的单位实行一票否决,给予单位主要负责人相应的党政纪律处分。同时,对出色完成创卫任务的单位和个人也将进行大张旗鼓的表彰奖励,创卫结束后,我们将再拿出200万元,专项用于对创卫作出突出贡献单位和个人的嘉奖。

【创卫曝光台】

贸易广场占道经营惹民怨



□本报记者 杨柳 文图

市区贸易广场附近的占道经营,在去年经过治理之后,情况好转不少,不过时隔一年,记者最近在走访中发现,那里的占道经营又有抬头趋势。

记者在现场看到一个公示牌,上面写着禁止在湖东大道花园两侧道路摆摊设点、占道经营,违反者将按照《信阳市城市管理办法》给予处罚。但就在公示牌的下面,一排水果摊正在营业,商贩们削下的甘蔗皮、水果皮等直接丢在路边。在这条不足一百米长的道路旁边,

至少摆放了十多家水果摊,这些摊位把贸易广场的部分街道口堵住,使得路过的群众出入很不方便。部分市民告诉记者,这里出入不便,到处都是车,小孩根本不敢让他们跑来跑去。他们还说,城管大队的人员也来管过,但城管一走,水果摊就出现了。市民们说家门口的水果摊确实让市民购买水果十分方便,但是乱摆乱放,占道经营,却让大家苦不堪言。希望相关部门最好能划出一块地方,让水果摊专门经营。



3月20日下午,信阳师范学院逸夫楼二楼报告厅里座无虚席。工商银行信阳分行“牡丹助学金”捐助仪式在这里举行。此次助学活动是工商银行信阳分行开展学雷锋活动的一项具体举措,共捐助168名困难学生,同时还开展了“一对一”帮扶活动,由校方推荐30名经济困难学生与工商银行信阳分行的中层干部自愿结对开展帮扶活动。图为部分学生代表上台领取“牡丹助学金”。

本报记者 郝光 摄

春茶采摘在即 浉河区需采茶工36.7万人

本报讯(记者 周海燕)今年我市春茶大面积采摘在即,浉河各地茶园开始招兵买马。记者日前从浉河区劳务市场管理所了解到,今年浉河区可开采茶园面积为47.2万亩,需用采茶工36.7万人。

据浉河区劳务市场管理所的负责人介绍,为方便广大务工人员临时就

业及茶农用工需求,浉河区人力资源和社会保障根据全区茶农的用工需求进行了实际摸底调查,统计出今年全区产茶亩数为47.2万亩,其中,浉河港镇可开采茶园19万亩,董家河镇为18万亩,谭家河乡为5万亩,东双河镇为5.2万亩,以上几个产茶区实际需用采茶工36.7万人。浉河区劳务市场管

理所的负责人告诉记者,今年全区茶叶开采面积比去年增加了6万余亩,采茶工招收形势不容乐观,散户茶农还是将面临难招采茶工人的困境。前段时间,劳务市场管理所也同驻马店遂平县妇联主动联系过,招了近千人,已送往各产茶区。这个月月底,茶叶即将开始大面积开采,他们现面向全区招聘春季采茶工。据这位负责人介绍,只要是年龄在16岁至50岁之间的妇女均可报名,采茶时间为25天左右,茶农包吃包住,一个采茶工可得到1500元左右的报酬。

【创卫进行时】

健康知识教育走进我市校园

本报讯(记者 赵锐)自去年至今,一场宣传健康教育及普及健康知识的活动,在我市中小学校蔚然成风。3月21日,记者在市教育局采访时得知,宣传健康知识,是创建国家卫生城市的一项重要内容,也是不断提升中小学生对健康知识教育活动的一项重要内容。目前,全市中小学校已将普及健康知识教育纳入教育大纲。

3月21日,记者在市第一实验小学四年级六班的课堂上见到,老师正在为学生讲授卫生健康知识。下课后,记者抽查了几名学生对健康知识的了解情况,学生们对记者提出的问题都能对答如流。学生张鑫对记者说,通过健康知识的普及,我们已经知道了健康不仅可以强身健体,而且还可以不断提高我们的文明水平。以前,我们经常随地丢垃圾,如今通过健康知识教育,无论是在校园,还是在大街上,我们再也不乱扔垃圾了。因为我们知道了这些现象不仅不文明,而且影响市容市貌。

市第一实验小学副校长苏峰告诉记者,自教育部门安排普及健康知识教育以来,学校始终把抓好健康教育课,与开展多种形式的健康知识宣传活动结合起来,在不断强化学校健康教育评估工作的同时,学校投入50多万元对校园设施进行改造。目前,学校绿化和美化工作已经通过市级验收。在开展普及健康知识教育活动中,学校根据创建国家卫生城市的要求,结合自身实际,制订了健康知识教育行动计划及检查评比等一系列制度,强化全体师生卫生与健康意识。

【每周视点】

新规下如何阅读创业板2011年年报

投资者广泛、理性地参与证券交易,是证券市场平稳运行和健康发展的重要保证。本专栏意在帮助投资者树立正确的投资理念,坚持长期价值投资,避免短线投机炒作。

上市公司披露的年报内容主要包括财务数据和非财务信息两大类。深交所创业板公司管理部最近陆续发布了《关于做好上市公司2011年年度报告披露工作的通知》等新规,那么投资者应如何阅读新规出台后的年报呢?

财务数据上要“三看”

一是要看趋势。创业板公司业绩波动较大,上年度盈利很好且成长性很高,下一年度就有可能出现亏损。为提高信息披露的及时性和有效性,确保投资者及时掌握公司业绩变动情况,深交所要求所有创业板上市公司在披露2011年度报告的同时,必须及时披露2012年第一季度业绩预告,以方便投资者更好地判断公司业绩的变动趋势。

二是要看“含金量”。投资者在看2011

年度的财务数据时,要关注净利润中“非经常性损益”的情况,看看公司到底是靠主营业务盈利,还是主要靠财政补贴等非经常性损益盈利,对公司的盈利能力做出正确的判断。

三是要看“研发投入”等影响核心竞争力数据的相关数据。自主能力要靠研发投入支撑,关注研发投入的情况,有助于对公司未来的成长性进行正确判断。

非财务信息要细看“未来发展的展望”

一是细看新年度的经营计划和经营目标。上市公司在披露年度财务预算、经营计划和经营目标时,要对比披露新年度计划的计划数据、上年度的实际数据和增减变动百分比,还要充分提示这些新目标无法实现的风险。投资者可结合这些信息,判断公司的新年度业绩前景是否值得期待,做出正确投资决策。

二是细看未来发展战略。新规要求上市公司披露未来三年的发展战略,并且对披露具体内容进行了列举。以帮助投资者了解公司未来发展方向及经营风格。投资者也可以

在年报披露前登录“互动易”提出自己比较关注的问题,要求上市公司在年报中予以回应。

利润分配方案要看“长远”

投资者在关注公司2011年度利润分配方案时,还可以看得更长远一点。投资者可关注公司章程对利润分配的相关条款,看看公司的分红政策到底如何,以选择“心仪”的上市公司。比如,已披露2011年财报提出股份对公司章程利润分配条款进行了修订,新增公司每年以现金方式分配的利润不少于当年实现的可供分配利润的30%的条款;投资者可以清晰地了解公司的长远回报“计划”,做到心中有数,决策所依据的信息也更加充分。

本栏目文章仅为投资教育之目的而发布,不构成投资建议。投资者据此操作,风险自担。深圳证券交易所力求本栏目文章所涉信息准确可靠,但并不对其准确性、完整性和及时性做出任何保证,因使用本栏目文章引发的损失不承担任何责任。(稿件来源:深圳证券交易所)

罗山灵山庙会拉开帷幕

本报讯(记者 郝光)三月灵山,春风含香,翠绿轻染,彩旗招展。3月20日上午,2012年中国信阳罗山灵山庙会开幕式在灵山风景区新山门广场隆重举行。

灵山传统庙会由来已久,它源于唐,昌兴于明,重光于今,自唐建宁公主出家灵山寺,历经1300多年的历史。北宋大文学家苏东坡游灵山庙会曾留下“灵山会未散,八部犹兴辉”的诗句。如今,灵山庙会逐步演化为独具豫南特色兼具登山朝圣、经贸交流、民俗风情展示和观光旅游等功能于一体的豫南第一庙会,它已成为启动灵山旅游,传承豫南民间文化,推动罗山县旅游经济发展的瑰宝和载体,也不断丰富着罗山县旅游内涵,并成为提高灵山乃至罗山知名度,走向外部

世界的一张金字招牌。

开幕式上记者了解到,本届灵山庙会具有持续时间长、规模大、规格高、庙会节目丰富多彩、准备充分等特点。庙会期间,著名民间艺术表演团和知名民间艺人前来景区表演,大型舞龙、舞狮、秧歌、旱船、民间社火、皮影戏、猪八戒背媳妇、大头和尚、杂耍等一系列精彩表演节目登台亮相,灵山寺佛教文化主题活动每日举行两次。精心装扮的灵山庙会将为广大游客在祈福、纳祥、观赏、休闲、娱乐、购物和饮食住宿等方面提供一套全新的旅游大餐。

据灵山风景区有关负责人介绍,以目前旅游势头预计,本届庙会接待游客将突破35万人次,超过历史往届。

打破固定首付比例 提供超长还款期限 首创“全程灵活”贷款方案 全新换代凯美瑞如虎添翼



近日,笔者从广汽丰田厂家了解到,为了让广大车主更为无忧地购车用车,广汽丰田3月11日起正式推出了“全新换代凯美瑞专属金融方案”——全系车型推出包括“随心贷”、“轻松融资”和“跳跃贷”等多种全新专属金融产品,以灵活首付、灵活月供、灵活还款的“全程灵活”方式,让消费者享受到自由定制、更低月供、超长还款期限等专属服务。

全新换代凯美瑞自上市以来,就凭借动力、安全、设计三大创新科技塑造出“全面领先、完美均衡”的全新产品价值,赢得了市场的一致好评和热烈追捧。如今,该项颇具诚意的金融专属方案的出炉,不仅将为全新换代凯美瑞赢得更多消费者的青睐,无疑也让这款领军车型在中高级车王者之争中如虎添翼。

灵活首付 比例任意定制

随着消费理念的升级,汽车贷款消费的人数正在逐年递增。此次全新换代凯美瑞推出的专属金融产品,却打破了固定比例限制,规定首付比例可以30%—70%之间任意选择。也就是说,车主可以根据自己的经济状况,自由选择首付比例,不受金融政策的限制。

另外,广汽丰田还推出了置换全新换代凯美瑞“0首付”活动,客户可以将置换的费用直接作为新车的首付款,既可以享受0车置换的便利性,又可以轻松把全新换代凯美瑞开回家。

灵活月供 低至2500元

在月供方面,全新换代凯美瑞“随心贷”产品,能通过提高尾款比例(30%—60%),让车主享受到超低的月供。以市场指导价17.88万元的全新换代凯美瑞入门级为例,如果首付选择30%比例,尾款选择比例30%,月供3年还款期,那么就可以首付5.4万,月供只需3000元,轻松实现“全新换代凯美瑞之梦”。



值得一提的是,“跳跃贷”产品的除了首付比例在30%以上自由选择,贷款期可长达36个月,还款方式可根据客户自身需要,选择每年在那个固定月份偿还全部月供,其他月份享受超低月供,充分考虑到了临时资金紧张或短期融资的消费者需要。

灵活尾款 实现超长还款期限

在还款处理方式上,广汽丰田还为广大车主提供了多种选择方案。客户既可选择一次付清尾款,也可以对尾款再贷为为期12个月的二次贷款,降低还款压力,甚至还可将汽车置换保险的二手车价格直接给经销商折抵尾款。

特别值得一提的是,“跳跃贷”产品是专为升级车型的汽车。据介绍,如果消费者选择二手车置换的话,广汽丰田经销商将代客户进行估值,减去未清的尾款,剩下的金额还可以为下一辆新车支付首付,多退少补,消费者就可开走一款全新换代凯美瑞。

业内专家指出,目前国内汽车消费信贷比例不到10%,而美国85%的人都是贷款买车,我国汽车消费信贷市场增长潜力巨大。全新换代凯美瑞此次推出的专属金融方案,以其灵活、多样、人性化的产品特点所需求出的便利与惊喜,必将吸引更多消费者购车。而在日益竞争的中高级车市场上,推出独具特色的金融产品,不仅体现了汽车厂家全面周到并具差异化服务的决心,而且也将令全新的市场表现锦上添花。