信阳报

冬春交替换"装"忙

□本报记者 王 婷 叶 红

春节已过月余,信阳的天气还是乍暖还 寒。记者昨日走访我市商场、超市发现,虽然还 有部分冬装,但大部分专柜已经被春季商品占 领,轻薄的面料、明艳的色泽,让人立即感受到 春天的气息。春天常见的款式,如风衣、小西 装、连衣裙、T恤等让人目不暇接,雪纺、丝绸、 棉麻等轻薄面料尽显春日轻盈。与全面清仓的 冬装相比,刚上架的春装基本上没有优惠活 动,个别品牌最多打8折。

记者从和美广场和新玛特商场了解到,年 后春装已开始陆续上市,目前大部分品牌专柜 的春装上柜量已达到六七成,部分品牌在清完 复古长裙吸引了不少顾客,长裙大都采用雪纺 卖的。"另一位服装销售人员表示:"今年春装

冬装后,已开始销售春装。专柜销售人员介绍, 2012年女装春款设计更多的是采用"亮色"或 "撞色"来体现一种色彩的视觉冲击,艳丽、时尚 的色彩搭配使得春装越发夺目。记者在哥弟、欧 柏兰奴、歌莉娅等专柜看到,撞色条纹衫、粉色 雪纺裙、亮橙色的无袖连衣裙等,将可爱、时尚 等各种流行元素汇聚一堂,让消费者眼前一亮。 解放路樱林花岛服装店店长告诉记者:"蓝色、 黄色、红色及其附属色在今年春装的设计中运 用很多,我们店的衣服亮色比较多,这样的衣服 穿在身上给人一种简洁明快的感觉,而且十分 显眼,比较适合时下时尚的年轻人士。"

除了色彩,春装在款式上也是花样翻新,

布料,碎花装饰,穿在身上飘逸洒脱。80后的顾 客小白说:"去年还流行短裙子,没想到这么快 又要流行长裙子了,我试了这款短袖长裙,很 漂亮,而且很实用,可以穿到夏季。"

记者走访商场超市发现,今年春装价格略 有上涨,相比去年,涨幅在一成左右。而且,新 品上市一般没有折扣优惠,大部分品牌均是全 价销售,只有个别品牌推出了9折或8.8折的优 惠。品牌正价春款服装均价都在500元以上,一 件雪纺衫七八百元也是常事。一家定位中年女 性品牌服装的销售人员乐观地说:"由于材料、 用工等成本的增加,今年春装的价格稍高于去 年。但如果衣服样式新颖,细节独特,还是不愁

价格确实是微微上调了,预计要到4月份之后 才会推出优惠活动。虽然新品价格较高,但款 式新颖,符合应季着装需求,而且每款数量不 多,如果消费者想等到打折时再来购买,未必 能买到心仪的款式了。建议消费者遇到满意的 款式,不妨提早下手。"部分市民表示:"今年的 服装价格比往年要高,实在消费不起,春装都 没有折扣,还是等等再买吧。



消费 广场新闻部

负责人:王 婷

话:6221069 13837632729

箱:wtgwgc@126.com

敬告读者

"3·15"消费者权益保护日即将来临,本着"和 谐购物,阳光消费"的宗旨,《消费广场》专版将受 理你在购物消费领域的投诉, 切实为广大消费者 排忧解难,并指导消费者如何规避消费风险,有效 维护自身权益。

投诉电话:6221069 13837632729。

传统购物PK网络购物

谁是主流?

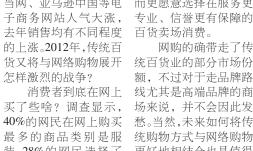
特别是面对网络购物 的兴起

去年的"世纪光棍 节"、"双十二"淘宝网在 促销中创造了惊人的销 量,同时,京东商城、当 当网、亚马逊中国等电 去年销售均有不同程度 的上涨。2012年,传统百 怎样激烈的战争?

最多的商品类别是服 运动产品。事实上从目深思的。

本报讯(记者 孙浩然) 前国内整个电子商务市 虽然指数显示2012消 场的发展现状也可以看 费者对百货卖场行业 出,经营服饰和运动商 有着更多憧憬和期待, 品的网上商城占据了市 但是仍面临一定困难, 场的主流。除此之外,受 到假货困扰的美容护肤 品却只有9%的消费者 选择网购,大部分消费 者还不太愿意以"隔山 买牛"的方式购买与自 己"面子攸关"的商品, 而更愿意选择在服务更

网购的确带走了传 额,不过对于走品牌路 装,28%的网民选择了 更好地相结合也是值得



"一口价"商品 如何讨价还价

说句实话,很多消费者 选择网上购物就是为了 排序,很容易就能找到 省钱,如果网络商品不 最便官的和最贵的。当 存在绝对的价格优势, 你充分了解这个商品的 或许很多消费者就会选 最高价和最低价之后, 择回归实体店购物。因 此,在淘宝时进行讨价 还价, 力求买到物美价 廉的商品就成为许多淘 卖家不愿意看到的,他

宝客的梦想。 人买得比你便宜, 你心 接受你所还的价格,这 理或许不平衡。如果你 就是你要了解同样商品 买贵了,请不要惊奇,也 的最低价和最高价的原 不要觉得吃亏上当,现 实中总是会遇到这样的 问题。去实体店购物肯 定有这个情况, 甚至比 网上购物更不透明。因 此,比较多个商品的不 同价格,并学习一些讨 价还价的技巧,对于淘宝

客来说就显得尤为重要。 就是商品的唯一名称,"杀价"。

号来搜索。再按照价格 你还价就可以做到"心 里有数"了。

一般来说还价总是

希望你多交点钱。但是, 同样的商品可能别 只要不吃亏,他肯定会 因。如果卖家再三强调 不还价,那么你就可以 变通一下要求降低快递 费用。在降低快递费用 方面,同城购物可以节 省快递时间,并可以降 低购物成本。

尽管在淘宝里商品 都是明码标价的, 但确 当你通过淘宝网的 实很多商品都还有降价 搜索引擎寻找你想要的 的空间,特别是当你在 商品时,必须越精确越 同一店铺里买了多件商 好,最好搜索的关键字 品的时候,千万别忘了



2月26日,位于市区新天地生活广场二楼的新天地儿童城盛大开业。新天地儿童城营业面积2000平方米,是集童装、 童玩、童鞋、学习用品、儿童娱乐城于一体的儿童用品专业大卖场。其超大的经营规模、优雅的购物环境、亲切周到的服 务、丰富优质的商品、众多品牌的加盟,打造了一站式的亲子购物环境。图为开业演出现场。 本报记者 王 婷 摄

明确标示 统一打折

我省也有"临期商品"专柜了

州市未来路上一家超市首次设立了"临期商 品"专柜,把快到保质期的商品归置到一起, 消费者的知情权,又减少了商家的损失。

当天上午,笔者在这家超市的"临期商 品"专柜前看到,原价2.8元的纯果乐果缤 接受?笔者在超市看到,柜台上的商品因为 经营场所向消费者作出醒目提示。 纷,现价1.5元;原价148元的好沃德牛奶,现 价75元 ……一些快到期的商品被撮堆儿在 一起销售,而且价格还相当优惠。

"临期食品",又称临界期食

品,通常是距离保质期只有三五

天的食品。按照规定,在超市卖

场和社区食杂店销售的即将到

保质期的食品,须在销售场所集

中陈列并作出醒目提示,并且超

过了保质期就自行销毁。

每天,郑州各大超市都会有特价食品

新鲜商品捆绑销售。郑州市管城工商分局 的贾洪海说,他们力推的"临期商品"专柜, 进行明确标示,统一打折销售。此举确保了 将临期商品与一般促销区分开来,让消费 者自由选择。

明示打折原因,销量反而比原来快些,有些 商品甚至被一扫而空。正在超市购物的消费 柜,这家超市试点运行一段时间后,郑州工 者汪静说:"这些商品毕竟还在保质期内,没 商部门将在全市推广这一做法。 什么大不了。像我家对牛奶的需求量很大,

今年1月,国家工商总局制定的《食品 市场分类监管制度》规定,要求各地工商部 门严格监督食品经营者对食品包装、标志、 生产日期、保质期和有关食品储存条件等 设"临期商品"专柜,消费者心理上能否 进行自查自纠,对即将到保质期的食品在

据悉,这是河南省首家"临期商品"专

临期食品

对"临期食品"的定义国家 说法则是,保质期半年以上的 几。消费者购物时一定要注意查 市对于"临界期食品"都有固定 并没有明确规定,不同商家的理 商品到期前15天内需要公示; 看保质期,以防买到过期食品或 的处理方式,要么退回厂家,要解也不一样。有的表示按照行业保质期两年以上的,最后30天"临界期食品",造成不必要的麻 么以特价促销的方式卖出,一旦 惯例,接近保质期三分之一的商 是"临界期";而保质期仅为一 烦。 品就算是临期食品了。另外一种 个月的,还剩3天的时候就算是

对于"临界期食品",多数消 费者由于不检查保质期,购买时 全然不知,而商家为了牟利对其 张贴临界期警示标志的寥寥无

(据百度)



洛阳

超市一顾客"宽"结账

近日,洛阳某超市工作人员黄先生称,2月27日晚,一 个年过六旬的男子走到超市出口时被拦下,工作人员在其 口袋里找到一块鸡肉和一包花生。对此,该男子说,他忘了

黄先生说,2月27日18时5分,一个中等身材、年过六旬 的男子在超市购物时, 东挑西拣, 似乎总找不到中意的商 品。过了一会儿,他到负一楼熟食区选了一块鸡肉。随后,他 在扶梯处挑选了一包花生,并将两件商品揣进兜里-一幕恰好被超市巡视人员看见。随后,工作人员尾随该男子 走到收银台,可并不见他有付款的意思。当该男子要走出超 市时,工作人员将他拦下。"我们上前询问情况,他说自己忘 记结账了,还和我们发生了争执。"无奈,超市工作人员只好 拨打了110。

派出所民警接警后赶赴现场调查处理。在了解事情经 过后,民警让该男子为所购商品支付了26.5元钱。随后,该 男子离开。 (王子君)

一妇女超市行窃被抓现行

近日,一名中年女子在合肥市南七某超市购物时,趁人 多拥挤之际,将所购18件物品带出超市被发现。

据了解,一名40多岁的女顾客在该超市9号收银台排 队,右手拿着一块豆腐,左手拎着一个红色的环保袋,快排 到她的时候她又换了一个收银台,到了26号收银员处,后来 她将手上的一块豆腐放到了收银台上面, 但手里面的红色 环保袋却放在地上,她付完一块豆腐的钱拎着环保袋就往 一楼走。保安看情况不对,急忙去追,在电梯处追到了那名 女顾客,保安检查购物小票,发现那张小票上面只支付了-块豆腐的钱,另外18样商品没有付钱。

在派出所内,该女士痛哭流涕:"对不起,我错了,千万 不要告诉我的家人,我儿子就要高考了,我不能毁了他。"鉴 于董某认错态度较好,且属未遂,办案民警酌情对其作出罚

市民超市购物被误当小偷

近日,周女士来到淄博柳泉路超市购物离开时,被超市 一名工作人员当成"小偷"拦下,强行检查包内物品,并"试 图"带其去派出所。

周女士在超市买了30多元的商品,结账后,她从超市出 口离开,看到旁边一家专卖店的衣服不错,想顺便看看衣 服。"期间,我觉得皮包背得沉,就将结完账的商品,从皮包 内倒到购物车里。"周女士回忆称,这时,一穿便衣的男子发 现她,快步走过来骂她不要脸,连骂了好几遍,说她做了亏 心事还装。"我立刻掏出小票给那名男子看,让超市核对一 下商品,但那名男子仍执意带我去派出所,谁知走到超市二 楼的电梯口,那名男子却找借口遛了。"周女士气愤不已,来 到超市服务台要求讨个说法,并要求调取超市监控录像还 自己的清白。

笔者了解到,此事因超市工作人员失误造成,事后那名 工作人员已给周女士道歉,并给予相应的经济赔偿,此事已 协商完毕。

雅迪电动车 行业领跑者



图为外形圆润饱满、形态俊俏的雅迪仿生'熊猫'电动车。 本报记者 王 婷 摄

2月29日,在市区民权路的雅迪专 卖店前,一排排造型优美、色彩斑 斓的电动车吸引了记者。 "你好,这辆红色的电动车多

本报讯(记者 王 婷 叶 红)

少钱?"李女士在一辆红色豪华版 的电动车前停下。"3600元,这辆车 电机是64V的,能跑90公里。"一旁 的秦经理赶忙迎上去介绍。了解完 电动车的情况,顾客说:"雅迪电动 车质量好,颜色漂亮,线条优美,我 亲戚家已经购买了一辆,两年多 了,感觉还很好,电机很耐用。我准 备购买一辆豪华版的一家人一起 兜兜风。"前来看车的刘先生也说: 电动车品质的优劣关键在于电机 "雅迪是个老牌子了,周围的同事的好坏,雅迪采用的64V升级版电 好多都是买这个牌子的,所以对产 机,具有力量大、效率高、耗电省、 品也很了解,我要购买一辆轻便型 速度快等特点。

的,接送孩子方便。"

记者在店内被看到一款电动 车的外形很可爱,秦经理介绍说: "这是中国第一款仿生'熊猫'电动 车,按照仿生学原理设计,选择中 国国宝熊猫作为设计对象,整车外 形圆润饱满,形态俊俏,绝对是一 款活灵活现的熊猫车。熊猫车的诞 生开创了仿生电动车的先河,标志 着电动车外观技术有了重大突破, 中国电动车行业步入了崭新的发 展时代。"

秦经理还告诉记者:"雅迪电 动车近几年在信阳销量很好,厂家 鼎力打造让消费者有幸福感的产 品,不但让他们骑着幸福,在售后 服务上也要让他们觉得购买雅迪 真的很幸福。"雅迪集团是国内大 型电动车、特种车、三轮车、摩托车 的集研发、生产与销售于一体的专 业化、现代化集团公司。众所周知,

电动车前景看好

市场化春天将不期而至

目前, 电动车研发进入关键瓶 仅是燃油消耗就达3万元人民币。 颈期,续航里程问题、充电时间问 动车的销售份额还不过三位数。

消费者将会排队抢购电动车。

这是预言。也是判断。但不是凭 空判断。

竭的极限时间还要更短。到那时,国 会是不鸣则已,一鸣惊人。 内燃油价格每升20元绝非悬念。行

题、电池容量问题、动力功率问题等 酷现实,不得不使人们猛醒;日渐清 免散乱、重点突出、长期坚持的战略 等,是电动车研发进入攻坚阶段需 醒的新能源意识将促使人们对待电 必须明确,必须落实。不能再上演大 要解决的问题。而在这些问题彻底 动车等新能源车的态度更具包容 跃进似的一哄而上、四处开花、无一 解决之前, 电动车市场还是坚冰一 性, 并以更大的耐心容忍电动车的 片,毫无解冻之意。市场上,属于电 种种不尽如人意之处。随着电动车 技术的不断进步,随着人们对新能 的生机。只是石油资源枯竭的悲剧 但是,用不了很长时间,购车的 源包容之心的增强,选择电动车、放 越来越迫近、越来越明显了,电动车 弃汽油动力的消费者将越来越多。

随着石油消耗的剧增,开采速 费数量呈几何级递增并滚动发展, 们的远见卓识的确令人赞佩。 度呈递增式加快,世界石油资源枯 电动车市场化,在不远的未来,也将

私家车年行驶15000公里计算,每年一蹴而就,要坚持打持久战。要客观 抢购电动车。

分析科学面对电容电池研发的实际

国外电动车巨头早已经看清了

未来电动车和其他新能源车的市场 前景。围绕着新的市场的竞争,众多 电动车巨头占领中国市场野心凸 显,日系、美系、德系电动车产量计 划已经出笼, 标靶纷纷对准中国市 石油资源枯竭、油价翻番的严 场。所以,中国电动车集中研发、避 落果的闹剧了。

石油资源的危机就是新能源车 的呼声越来越高了,人们才发现,原 不断增强的新能源觉醒意识, 来, 电动车研发, 不是远水不解近 将促进电动车消费欲望和电动车消 渴,而是临渴掘井。电动车研发先哲

电动车研发生产重点企业明确 之后要大力扶持,扩大产能。超前规 中国电动车企业会一如既往地 划,规模到位,产能到位。应该相信, 驶百公里消耗人民币200元,按一台 加速发展电动车。电动车生产不能 用不了20年,中国民众肯定会排队